

海湾地区的安全与经济

21 世纪宁夏与海湾国家经贸关系研究^{*}

冯璐璐

摘 要: 近年来, 宁夏与海湾国家双方的合作范围越来越广, 贸易呈大幅增长趋势, 贸易商品呈多样化发展。然而, 双方经贸关系中仍存在着一些突出问题, 如对海湾国家的市场开辟力度和广度不够, 双边贸易的深度不够, 宁夏在发展对这些国家的经贸关系中没有充分发挥出自身的地缘优势, 在引资方面也存在较大的不足。未来深化双方经贸关系应集中于以伊斯兰金融合作为辐射源的“引进来”战略, 以清真食品出口为依托的食品、果蔬以及穆斯林用品出口的“走出去”战略, 输出劳务, 换取外汇的“带回来”创收战略和进一步开辟海湾的医药卫生市场, 实现与海湾新兴产业和市场的对接战略。

关 键 词: 宁夏; 海湾; 经贸关系; 中国外交; 地方外交

作者简介: 冯璐璐, 博士, 宁夏大学政法学院副教授 (宁夏银川 750021)。

文章编号: 1673-5161 (2010) 04-0012-08

中图分类号: D752.8

文献标识码: A

^{*} 本文为 2009 年教育部一般项目 (09XJA770002) 和 2008 年宁夏大学社科研究项目的阶段性成果。

新中国成立后, 中国与伊斯兰国家、中国穆斯林与世界其他地区的穆斯林交往日趋频繁, 中东国家已成为中国的第八大贸易伙伴, 海湾国家则是其中的主体。长期以来, 由于宁夏对海湾国家的了解信息渠道比较有限, 加之理论研究滞后, 导致双方在经济上巨大的合作潜力远未挖掘出来。目前, 国内有为数不多的学者关注这一课题, 他们指出, 地处西北地区的宁夏应采取东进西出的发展战略, “西进”主要是指与包括海湾在内的西亚地区的合作^[1], 应当面向伊斯兰世界, 发展宁夏经济^[2]; 当前宁夏正面临着与海湾国家进行经济合作的最佳时机, 应当努力发挥优势, 创造特色产业^[3]; 应当充分利用阿拉伯—伊斯兰国家的资金, 在宁夏开辟新的“丝绸之路”^[4], 并在审慎对待宗教与经济关系的基础上建立双方密切的情感联系。^[5]总体来看, 这些研究成果缺乏完整、系统、深入的研究和数据分析及理论阐述。2009 年“中国 (宁夏) 国际投资贸易洽谈会”和“中阿经贸合作研讨会”在宁夏隆重举行, 使得这一课题的重要现实意义更加凸显。本文试图在对宁夏与海湾国家经贸合作历史进行回顾的基础上, 着重立足于 21 世纪的双方经济合作, 对该课题进行专门的数据分析、理论概括和政策建议。

一、宁夏与海湾国家的经贸合作基础

（一）中国与海湾六国的经济合作之路

海湾六国中的科威特和阿曼早在 20 世纪七十年代就与中国建交，八十年代阿联酋、卡塔尔和巴林先后与中国建立外交关系。20 世纪九十年代以前，由于受国际形势和中国国内工作的重点所限，海湾国家与中国的经贸关系发展十分缓慢。至八十年代末，科威特是海湾地区唯一向中国提供贷款的国家。九十年代以后，这五个国家与中国的经贸关系步入持续稳定的发展轨道。海湾最大的国家沙特直到 1990 年才与中国正式建交，但双方早在 20 世纪七十年代就已经展开民间经济往来，八十年代经贸互动日益频繁。经过多年的发展，沙特现已成为中国在中东地区最大的贸易伙伴。

2000 年以来，中国与海湾国家的经贸关系呈现出快速发展的态势。1999~2002 年，中国向海湾国家出口额始终占阿拉伯国家的 50% 以上，阿联酋是海湾地区进口中国商品最多的国家，占中国向海湾国家出口总额的 60%，其次是沙特、科威特、阿曼、巴林和卡塔尔。同期，海湾国家对中国的出口也有明显增加，对中国的贸易逆差逐渐转为顺差，其主要出口商品为石油。据有关报告显示，中国进口石油的 51% 来自海湾国家。预计到 2010 年底，中国石油进口的 95% 将来自中东地区。^[6]目前，中国与海湾六国均已签订“经贸合作协定”及“鼓励和保护投资协定”，并成立了经贸混委会，还与除沙特以外的五国签订了“避免双重征税协定”。

（二）宁夏与海湾国家古老的历史渊源

宁夏与阿拉伯早在古代时期就通过丝绸之路建立了联系。据专家考证，宁夏是在三个时期、通过三种走向与丝路发生联系的，这三种走向为唐中叶以前的长安—凉州北道，唐末、五代及宋初的主线——灵州西域道和元代以后的六盘山至兰州新线。历史上这几条通道使臣商贸往来，络绎不绝。宋时大食使节有时还通过灵州西域道到中国朝贡。^{[7]12-13、85}唐朝、宋夏时期一些大食人、波斯人进入宁夏，其中部分人定居下来，元代又有许多阿拉伯士兵归顺蒙古大军，部分驻屯在西夏故地，被称为“西夏回回军”。他们或定居，或通婚，与当地世居回族融合在一起。

（三）宁夏与海湾国家开展经贸合作的地缘优势与资源互补优势

海湾地区与宁夏都属于发展中地区，在国际政治经济环境中有许多共同利益，而且两个地区在人文因素、资源、经济和技术发展水平等方面存在一定的共性，即都有信仰伊斯兰教的庞大群体，都有石油或煤炭等资源优势，工业化水平相对较低，经济技术发展相对落后。特别是伊斯兰教的纽带将两个地区紧密联系起来，成为增进彼此合作的粘合剂。美国的一家跨国公司曾在沙特一项工程中投标获胜，但由于该工程的所在地麦加为非穆斯林不得入内的“圣地”，使得美国技术人员被拒之门外，只能通过电视遥控指挥。宁夏与海湾国家的合作则不会面临这样的尴尬。^[2]

此外，两个地区在经济发展中具有较强的互补性。海湾地区拥有丰富的石油、天然气能源，六国的石油产量占全球的 1/5，探明石油储量占全球的 40%，其中沙特的产量和储量都居世界第一，增产潜力巨大。海湾国家还拥有充裕的石油美元，科威特《火炬报》公布的统计数字显示，由于全球油价保持高位，导致 2005 年海湾六国石油收入规模约为 3000 亿美元，2005、2006 两年海湾国家政府和私人投资者的海外投资额达 3600 亿美元。^[8]但这些国家由于人口基数小，劳动参与率低，国内劳动力不足。20 世纪七十年代以来，海湾国家就依赖于大量的外籍劳动力，大部分国家的外籍人口超过了本国人口。此外，该地区国家耕地稀少，粮食和各类轻工产品供应不足，

国内市场狭窄。而宁夏资源较为多样化,农牧业、轻工业相对发达,农产品和服装等产品有较强的出口能力,产业结构呈多样化发展,各种工程 and 项目亟待建设,投资空间较大,区内有充足的剩余劳动力,但宁夏最大的问题是缺乏资金。两个地区经济发展中存在的互补性将成为宁夏与海湾国家深入开展经济合作的有利条件。宁夏在阿拉伯国家中有“中国的穆斯林省”之称,区内拥有专门培养阿拉伯语的学校,并已培养出大批的阿拉伯语翻译,这将有利于宁夏与海湾等阿拉伯国家加强联系,密切合作。

(四) 20 世纪宁夏与海湾国家的友好经济交往

中国与海湾国家经济合作之路的开辟为宁夏等地的对外开放与合作奠定了良好的基础。20 世纪八十年代,宁夏回族自治区政府还派出穆斯林友好代表团访问了沙特、埃及等 6 个伊斯兰国家,向外界积极宣传宁夏及中国的宗教政策,增进彼此的了解,为此后进一步加强联系做了良好的历史铺垫。1985 年宁夏回族自治区人民政府在北京召开了有 32 个伊斯兰国家驻华使节和外商参加的招待会。1986 年 7 月中国总理率团出访科威特、突尼斯,为宁夏与伊斯兰国家再次搭建了贸易合作的平台。两个月后,中阿实业家在银川召开了首届宁夏投资和项目开发洽谈会,并成立了中国宁夏伊斯兰国际经济技术合作公司,该公司资金总额为 1 亿元人民币。紧接着又召开了宁夏与伊斯兰国家国际经济技术合作洽谈会,来自 20 个伊斯兰国家和地区的客商参会。在这次洽谈会期间,宁夏与各国商人共签订了 26 个经济合作项目,总资金达 1800 万美元,另外还签订了 80 多项意向协议书。^[9]在 20 世纪八十年代,宁夏与海湾国家在伊斯兰金融领域的合作也取得了突破。1986 年 3 月,费萨尔伊斯兰银行与中国宁夏伊斯兰国际信托投资公司合资创办了伊斯兰国际投资公司。1989 年 4 月,沙特阿尔布拉克集团公司又与宁夏伊斯兰国际信托投资公司合资建立了宁夏阿尔布拉克伊斯兰国际信托投资公司,注册资本 8000 万美元,沙方出资 60%,中方出资 40%。^[10]

进入九十年代,科威特与宁夏经贸关系发展进入升温阶段。1996 年以来,宁夏与科威特联系密切,并开展了评估项目、贷款协定签约、双方互访等一系列重要活动。科威特还加入到宁夏的扶贫项目中,1995、1999 年先后两次通过“阿拉伯发展基金”为宁夏扶贫扬黄灌溉工程提供贷款,一期、二期工程贷款金额各为 3300 万美元,共计 6600 万美元。^[11]

二、新世纪宁夏与海湾国家经贸关系的特点

进入 21 世纪,宁夏与海湾国家的经贸关系走向多方位发展阶段,在双边的贸易、经济技术、劳务、资金等领域均取得了明显的进展。总体来看,呈现以下特点:

第一,双边贸易是新世纪以来发展较为显著的一个领域。近年来,包括海湾六国在内的中东地区始终是宁夏在亚洲地区仅次于东盟的第二大出口贸易伙伴。从 2002~2004 年相关的统计数据来看,宁夏于 2002 年对海湾国家出口额低于 10 万美元的为阿曼、巴林、卡塔尔三国,分别为 3 万美元、7 万美元和 2 万美元,对科威特的出口额为 10 万美元,对沙特、阿联酋的出口额最大,均超过了 100 万美元,分别为 140 万美元和 250 万美元。^[12]2003 和 2004 年,宁夏对中东地区的出口总额分别为 1254 万美元、1716 万美元。其中 2003 年向阿曼的出口额为 3 万美元,向巴林的出口额为 46 万美元,向科威特的出口额为 36 万美元,向卡塔尔的出口额为 9 万美元,向沙特的出口额为 307 万美元,向阿联酋的出口额为 257 万美元;2004 年向巴林出口为 50 万美元,向科威特出口为 34 万美元,向卡塔尔出口为 2 万美元,向沙特出口为 304 万美元,向阿联酋出口为

361 万美元。^[13]在这两年中,除了对阿曼和卡塔尔的出口额呈现出浮动较大且缓慢增长的趋势外,对其他四国的出口额均大幅上升。此后,宁夏与海湾国家的贸易额更是成倍翻番,如 2006 和 2007 年宁夏主要与海湾地区的阿联酋展开贸易合作,其中 2007 年向阿联酋出口额为 2214 万美元,比上年增长 88.4%。^{[14]402}2008 年的海湾贸易伙伴主要为阿联酋和沙特,宁夏向阿联酋出口额仅前四个月就达 903 万美元,同期向沙特出口额为 521 万美元。^[15]

第二,从双边贸易的具体情况来看,宁夏对海湾的出口额远远大于进口额,而且出口商品种类不多。2004 年之前,向沙特大宗出口的主要为服装、箱包、增碳剂,向阿联酋出口的大宗商品为轮胎。此外,清真食品等特色商品开始在出口中占据一定比例,2005 年实现了清真牛羊肉出口零的突破。

第三,双边经贸关系主要集中体现在与阿联酋和沙特两个国家的经贸往来上,尤其是阿联酋,新世纪该国在宁夏的对外经济合作中占据着举足轻重的地位,且近年来其重要性越来越突出,与其他国家的经贸关系则呈不稳定的发展趋势。这一特点从上述双边贸易的状况中可以得到明显的印证。此外,从以往的数据来看,在劳务、经济技术和资金领域,宁夏在海湾主要的合作伙伴仍然为沙特与阿联酋,如 2004 年宁夏主要展开与沙特和阿联酋的劳务合作,其中与阿联酋新签合同额 9 万美元,完成营业额 3 万美元,输出人数 11 人,与沙特的劳务合作完成营业额为 2 万美元,输出人数 6 人。^[16]同年,阿联酋与宁夏的经济技术合作占总额的 4.27%,在亚洲仅次于日本和蒙古。2003 年宁夏直接引进投资额为 3354 万美元,其中海湾国家中仅有阿联酋对宁夏进行投资,其直接投资额仅有 10 万美元^[17],2008 年阿联酋阿里马克图姆基金会还为银川穆斯林民俗村的建设项目捐资。

第四,从引资的情况来看,科威特仍然是海湾地区向宁夏投资的主要国家。2006 年科威特向宁夏回族自治区人民医院的扩建工程提供 3300 万美元的贷款,占该项目总投资的 48%。2008 年科威特天课局连同阿联酋共同为银川穆斯林民俗村提供 570 万美元的慈善捐款。这两个项目已经基本完成。此外,科威特还拟向“宁夏穆斯林国际文化村”项目投资 4.9 亿元。

从上述数据可以看出,宁夏与海湾国家双方的合作范围越来越广,贸易呈大幅增长趋势,贸易商品呈多样化发展。但双方经贸关系中仍存在一些突出的问题:首先,宁夏对海湾国家的市场开辟力度和广度不够,与海湾的经贸合作过于集中于个别国家,在科威特、巴林、阿曼、卡塔尔等国还存在着广阔的外贸发展空间有待拓展;其次,宁夏双边贸易的深度不够,还没有形成大规模的贸易往来,导致双方的贸易额度较为有限,与世界上其他地区相比,对海湾国家的贸易额在宁夏外贸总额中占的比例较低;再次,宁夏在发展对这些国家的经贸关系中没有充分发挥出自身的地缘优势,特色商品在对外贸易中的地位不够突出;最后,宁夏没有很好利用海湾国家的资金优势,在引资方面存在较大的不足。

三、宁夏与海湾国家经贸合作的前景展望与政策建议

(一) 海湾国家发展总体现状及其潜在机遇

为了改变过度依赖于石油的单一经济结构,近年来,海湾六国正在着手实施改革计划,推动私有化和经济的多元化,后者的重点是发展非石油工业、农业、金融业、旅游业。从 20 世纪八十年代后半期以来,沙特着重发展工业,巴林重点发展水利和电力工业,阿曼增加了铜的生产和出

口,科威特和阿联酋则重点发展水泥、造纸、炼铝、塑料制造、建材、地毯和食品加工产业。^[18]178-179而且这些国家的非石油工业多数是以劳动密集型为主,技术含量不高。此外,这些国家正着力发展国内基础设施,大力兴建公路、机场、港口和教育、电信设施。近年来,海湾国家已将“旅游强国”作为经济多元化战略的重要内容之一,逐渐放松对旅游业的管制,并将房地产市场对外开放,现在各国已经规划了一系列超豪华的旅游项目。上述状况为其他国家和地区工程队、技术人员、商品的进入提供了更多的机会。海湾国家进行经济改革的另一项重要举措是广开门路,吸引外资。^[19]从1996年开始,各国开始着手修改投资法,并对外国企业提供一定的优惠政策,如阿曼允许外国公司拥有某些项目的全部股权,巴林、阿联酋允许外资在合股企业中控股,各国还将股票市场予以开放。此外,各国还建立了工业开发区和自由贸易区,以吸引更多的外国直接投资。

海湾国家近年来投资的转向对于宁夏的引资十分有利。“9·11”事件前,海湾国家的石油美元主要流向美国和欧洲。“9·11”事件后,出于安全的考虑,这些国家纷纷从欧美撤资,投资目标逐渐东移^[20],中国则是其未来重点投资市场之一。2008年7月,科威特财政大臣穆斯塔法·什迈里表示,科威特投资总局和主权财富基金不打算投资任何新的美国房产抵押债券,考虑到亚洲国家市场总体情况良好,投资回报高,投资总局正研究加强向亚洲的股票、债券和房产及其他领域投资,投资对象主要拟定在日本、印度和中国。^[21]“在全球经济迅猛发展、经济全球化趋势日益增强的今天,为提高自身竞争力,一些国家或地区,根据相互的地理区划、经济共同点等纷纷组成联合经济实体。”^[22]加强与世界各国、各地区的经济合作已经成为海湾各国的共同愿望。由此,一方面海湾六国积极推行地区内部的经济一体化计划;另一方面则加速与中国等世界主要经济体关于建立自由贸易区的谈判进程。

(二) 对于深化宁夏与海湾国家经贸关系的几点建议

首先,应利用宁夏特殊的人文地缘优势,以伊斯兰金融领域的合作为辐射源,实施“引进来”的全方位引资战略。宁夏地处内地,地域面积狭小,除了部分能源外,各类自然资源和人力资源的数量有限,规模企业相对较少且工业落后。总体而言,宁夏的创收渠道相对较少,年财政创收相对较低。资金的严重不足在很大程度上制约了区内经济的发展。有专家指出,要想形成持续经济增长的良性循环,就必须有持续不断的投资。^[23]因此,宁夏应当最先考虑的是如何利用海湾显著的资金优势来弥补本地区最大的不足。同时,为了避免大量举债,宁夏引进外资的工作重点应当是外商直接投资和外商其他投资。^[24]从海湾和世界其他伊斯兰地区的金融发展趋势来看,随着伊斯兰复兴浪潮的推进,伊斯兰金融机构和伊斯兰银行日趋增多。一些学者建议,一方面可以通过国内和地区的金融机构与国际伊斯兰金融机构进行合作;另一方面应当在宁夏发展优势项目,以项目合作的方式引资,尤其应当寻找具有特色的产业领域进行合作,这也是国际伊斯兰金融机构乐于接受的方式。宁夏曾经与沙特合资建立宁夏伊斯兰国际信托投资公司,后在德隆危机的冲击下重组,并将重点放在农业产业信托上,为今后伊斯兰金融领域的合作提供了新的思路。甚至有学者指出,世界伊斯兰地区比较倾向于向具有相同宗教文化习俗的伊斯兰国家和地区投资,宁夏恰好符合这一条件,未来宁夏有望成为中国与国际伊斯兰金融合作的中心。^[1]此外,宁夏本地还具有组建银行、开展伊斯兰金融合作的有利条件。据估计,宁夏每年积聚的宗教资金达2~3亿元,其中30%沉淀,且宁夏也有聚合中国其他穆斯林地区宗教沉淀资金的优势。^[25]在伊斯兰金融领域合作的基础上,宁夏需进一步全面改善区内投资环境,政府在政策上给予优惠,以吸引海湾国家在更广泛领域的投资。

其次，应实施“走出去”的发展战略，扩大对海湾国家以清真食品为依托的食品、果蔬以及穆斯林用品的出口规模。从海湾国家的实际状况来看，由于缺乏耕地和水资源，除了沙特在 20 世纪八十年代以来通过扩大耕地面积、解决农业用水等途径实现了粮食自给、并成为小麦出口大国以外，其他五国粮食、果蔬和其他食品严重不足，其 90% 的粮食和 60% 的肉类需要进口。为解决粮食问题，海湾各国甚至在世界范围广泛进行“海外屯田”。宁夏是中国农业生产的主要省份之一，人均粮食产量居全国第一，拥有优质的大米以及马铃薯、葡萄、枸杞、红枣等特色食品和保健品，均被海湾各国看好。宁夏的马铃薯早在 2007 年已打入阿联酋等国家的市场，2009 年又首次将 20 吨红提葡萄出口至阿联酋。近年来，宁夏一些县市立足回乡特色，发挥自身优势，大力发展清真食品和穆斯林用品产业，在清真乳制品、牛羊肉等方面已经形成了独特的产业优势，产品远销世界各伊斯兰地区，被誉为“中国清真食品穆斯林用品产业基地”和“中国清真美食之乡”。宁夏是全国唯一的清真食品认证中心，并有望成为中国清真食品与世界联通的商品集散地。2008 年，宁夏清真食品工业总产值已达 70 亿元左右。目前，清真食品已经打入沙特、阿联酋和科威特等海湾国家。在 2009 年的中国（宁夏）投资贸易洽谈会上，各伊斯兰国家的企业家纷纷前来寻找清真食品及穆斯林用品商机，但总体上来讲双方的合作尚属起步阶段：有些商品还没有占领海湾市场，已经进入的肉类产品则由于多属于中低档次，只能占领其少量的低端市场。总体来看，未来的贸易前景还十分广阔。

再次，继续实施“带回来”的发展战略，向海湾地区输出劳务，换取石油美元外汇。尽管近年来海湾各国政府对公司利用本国劳动力给予了许多鼓励性的优惠政策，但外籍人口仍不乏进入该地区务工和经商的各种机遇。从中国劳动力在海湾地区的现状来看，主要来源于浙江温州等地，来自于宁夏的劳动力数量十分有限。说明海湾地区的石油美元在中国主要是流向了东南沿海。宁夏 2/3 的人口集中于农村，“九五”期间，宁夏每年大约有 40 万人次的农村剩余劳动力外出务工，但仍然有很大一部分滞留于农村而闲置。宁夏从 20 世纪八十年代以来就曾经有少量人员进入科威特、沙特、阿联酋等国家，并签订少量的对外工程承包和劳务合同，但总体来看，宁夏的劳务输出是以短距离为主，主要是向国内的东南沿海输出。可见，宁夏还需进一步开放观念，积极探索与境外劳务输出的合作机制。此举既可以拓宽创收的渠道，也可以解决宁夏当地滞留人口的就业问题。

最后，进一步开辟海湾医药卫生市场，实现与海湾国家的新兴卫生服务产业与市场的对接。海湾各国由于经济结构单一，医疗卫生服务滞后，机构不完善，制药公司寥寥无几。长期以来，各国已习惯于将病人送往国外接受治疗。除了沙特的几家制药公司可以生产一些制剂以外，各国的药品、医疗器械和医疗服务人员几乎完全依赖于进口。当前，各国正致力于在医疗卫生方面推进私有化进程，大力引进外国的先进医疗设施和人员、技术，其前景十分广阔。阿拉伯人对中医药十分热衷，阿拉伯各国几乎都开设了数目不等的中医诊所和中药店，各国对中医药的需求不断增长。有数据表明，在海湾地区，沙特对中药品的需求量年均增长率达 14.6%，居阿拉伯国家之首，其次是阿联酋，为 12.1%，再其次是卡塔尔，为 10%。20 世纪九十年代，中药在沙特的销售额达 5.6 亿美元。另外，中国的减肥茶近年来在海湾各国广受欢迎。^[25]宁夏拥有十多家制药企业，大多以生产中成药和保健品的低附加值药品为主，这些药品适合于各类人群和各种消费层次的人群使用，如由宁夏著名的启元药业和多维药业所生产的红霉素、盐酸四环素、泰乐菌素和维生素 B12 的产量在世界相关市场上均占到 30% 以上的份额，排名世界第一。此外，宁夏本地生长着枸

杞、甘草、麻黄、苦豆子等多种具有特色的中药材，在药物生产中可就地取材，建设特色鲜明的中药材种植基地是西部大开发战略中宁夏地区的重点工程，计划在十年内初步建成面积达百万亩的“药谷”^{[26]184}，其优势也为外界所看好。2000年宁夏回族自治区科技与外贸部门首次携手，联合实施科技兴贸的行动计划，使高技术产品出口比重以每年30%的速度递增，其中生物与医药行业在政府政策扶持之列。近年来，宁夏的医药行业利润占全区工业利润的13%。^{[27]170}

四、结语

在2009年的中国（宁夏）投资贸易洽谈会和中阿经贸合作研讨会上，来自沙特、科威特等国的代表均表达了进一步深化上述几个领域合作的愿望。对于宁夏而言，除了上述需重点考虑的领域之外，还可以在一些非重点领域或边缘化产业中寻找与海湾国家的合作机遇，特别是在旅游业领域。从历年的旅游业统计数据来看，在吸引海湾游客方面还基本上属于盲区。应将宁夏的特色旅游做大、做强，在自然旅游资源相对缺乏优势的情况下，应侧重于发展和宣传人文旅游景区，以增强对海湾等外界游客的吸引力。总之，宁夏与海湾国家的经贸关系前景广阔，需要通过观念的革新、经验的积累、政策的扶持、机制的完善、产业的技术化、规模化和多样化等多渠道的努力才能够使其变为现实。

[参考文献]

- [1] 王健, 周国建. 试论 21 世纪中国与中东经贸关系[J]. 阿拉伯世界, 2001 (2).
- [2] 答国庆. 要面向伊斯兰世界——浅析宁夏发展经济的独特优势[J]. 国际贸易问题, 1989 (1).
- [3] 杨海. 宁夏与海湾阿拉伯国家的合作之路[J]. 共产党人, 2004 (21).
- [4] 杨则枚, 张丰年. 利用阿拉伯资金发展我国西北经济[J]. 开发研究, 1990 (1).
- [5] 王帼艳. 试论宁夏与阿拉伯国家的交流与合作[J]. 宁夏社会科学, 2003 (5).
- [6] 赵宗博, 刘宁扬. 全球化对中国经济安全的影响与对策研究[J]. 世界经济与政治论坛, 2003 (1).
- [7] 鲁人勇. 丝路宁夏段揽胜[M]. 银川: 宁夏人民出版社, 1992.
- [8] 庞立寅. 科威特中国投资公司简析 [EB/OL]. [2006-02-20].
<http://kw.mofcom.gov.cn/aarticle/ztdy/200602/20060201543749.html>.
- [9] 王燕. 阿拉伯国家在华直接投资现状与历史回眸[J]. 阿拉伯世界, 1999 (4).
- [10] 余莉. 海湾阿拉伯国家的对华投资[J]. 商场现代化, 2008 (11-上旬刊).
- [11] 中国与科威特经贸关系发展战略研究[EB/OL]. [2010-05-20].
http://blog.sina.com.cn/s/blog_6309fb920100iufw.html.
- [12] 宁夏 2003 年进出口商品市场分布情况表[EB/OL]. [2009-08-20].
<http://www.nxdofcom.gov.cn/wmtj/baobiao/10jchkfb02.htm>.
- [13] 宁夏 2004 年进出口商品市场分布情况表[EB/OL]. [2009-02-21].
<http://www.nxdofcom.gov.cn/wmtj/upf/table/2004tongji/nx2004-10-1.htm>.
- [14] 宁夏年鉴(2008 年)[Z]. 银川: 宁夏人民出版社, 2008.
- [15] 2008 年 1-4 月全区主要出口市场情况表[EB/OL]. [2008-09-22].

- http://www.nxdofcom.gov.cn/upf/table/wm_20081to4cksc.htm.
- [16] 宁夏 2004 年对外经济技术合作情况表[EB/OL]. [2009-10-20].
<http://www.nxdofcom.gov.cn/wmtj/upf/table/2004tongji/nx2004-24.htm>.
- [17] 宁夏 2004 年直接利用外资分国别情况表[EB/OL]. [2009-08-21].
<http://www.nxdofcom.gov.cn/wmtj/upf/table/2004tongji/nx2004-23.htm>.
- [18] 冯璐璐. 中东经济现代化的现实与理论探讨: 全球化的视角[M]. 北京: 人民出版社, 2009.
- [19] 程星原. 海湾国家目前经济形势及前景[J]. 现代国际关系, 1998 (3).
- [20] 程星原. 阿拉伯国家与中国经贸关系简况[J]. 国际资料信息, 2004 (6).
- [21] 科投资总署研究加强在日本、印度和中国的投资[EB/OL]. [2008-09-28].
<http://www.mofcom.gov.cn/aarticle/i/jyjl/k/200807/20080705675164.html>.
- [22] 余莉. 海湾国家: 经济联合及其对外合作走向[J]. 国际经济合作, 2005 (10).
- [23] 曹德. 改善宁夏投资环境的初步思考[J]. 市场经济研究, 2002 (2).
- [24] 和萍. 关于宁夏投资环境改善效绩的实证分析与对策研究[J]. 市场经济研究, 2003 (4).
- [25] 马青. 展望 21 世纪中阿经贸协作前景[J]. 阿拉伯世界, 2000 (2).
- [26] 张志银. 西部大开发投资手册[M]. 北京: 经济科学出版社, 2000.
- [27] 齐岳. 宁夏经济社会形势分析与预测(2005—2006) [M]. 银川: 宁夏人民出版社, 2006.

Review and Reflection of Economic and Trade Relations between Ningxia and the Gulf in 21st Century

FENG Lulu

Abstract The present data witnessed that more extensive co-operation between Ningxia and the Gulf countries, there are great growth and diversification in trade between the two regions .But there are still some outstanding problems, such as the Gulf's markets have not be occupied fully, bilateral trade has not be deepened, and geographical advantage and comparative advantage of Ningxia have not played. In addition, there is greater problem in attracting foreign funds for Ningxia. In the future, Ningxia should take “import” strategy rounding with Islamic financial , “go-out” strategy depending on the export of food, fruit and Muslim's articles , “bring” strategy of exporting labor and earning exchange, in addition, docking strategy in medicine and other new industry's co-operation.

Key Words Ningxia; the Gulf Countries; Economic and Trade Relations; China's Foreign Policy; Local Foreign Affairs

（责任编辑：李 意）