

从地缘政治的角度分析中伊贸易问题

卫旭东 胡君茹

摘要：本文从地缘政治的角度分析了中国和伊朗之间的贸易问题。新时期中伊两国的贸易合作有着非常广阔的发展空间，但同时也存在许多不可避免的问题。我们应该抓住机遇，突破“瓶颈”，多角度、多方位地看待中伊贸易的发展，扬长避短，积极推动与伊朗的能源合作，在此基础上努力开展其他经济项目的合作，促进我国同伊朗经济贸易的快速全面发展。

关键词：地缘政治；双边贸易；路径分析

中图分类号：F114.46 **文献标识码：**A **文章编号：**1006-1894(2010)06-0072-07

一、中国与伊朗贸易概况

中伊贸易始于1950年。1971年8月两国建交以后，双边贸易有了进一步的发展。1978年以前，两国进出口贸易总额最高纪录只有8000万美元左右。1979年伊朗伊斯兰革命胜利后，西方国家对伊朗实行经济制裁，与此同时我国继续发展同伊的贸易关系，双边贸易额大幅增长。

1999年中伊双边贸易额为13.47亿美元，其中我国出口6.6亿美元，进口6.85亿美元，较1998年分别增长10.9%、0.9%和22.6%。我国对伊出口的增长幅度较往年有所下降。2000年双边贸易额为24.86亿美元，其中我国出口7.13亿美元，进口17.73亿美元，较上年分别增长84.5%、7.6%和158.9%。

2001年双边贸易额达33.13亿美元，其中我国出口8.89亿美元，进口24.24亿美元，同比分别增长33.24%、24.6%和36.7%。2002年双边贸易额已达37.42亿美元，其中我国出口13.96亿美元，进口23.46亿美元，同比，进出口总额增长13.00%，出口增长57.10%，进口下降3.80%。

据法新社2010年3月15日的报道，中国已经超过西方成为伊朗主要经济合作伙伴。中国在伊朗能源领域进行大规模投资，填补西方公司因国际制裁退出留下的空白，已成为伊朗最大的经济合作伙伴。2009年，中伊双边贸易额达212亿美元。

中国对伊朗出口以机械设备、轻工、五金矿产、化工、纺织、仪器仪表、农具和粮油食品为主。机电产品已成为我国对伊第一大出口商品，2001年出口5亿美元，

收稿日期：2010-09-28。

作者简介：卫旭东，男，胡君茹，女，上海电机学院国际教育学院讲师。

占对伊出口总额的56%。2002年,我国对伊机电产品出口达6.631亿美元,占当年对伊出口总额的47.5%。原油是我国自伊朗进口第一大商品,自1995年起,我国开始较大规模增加从伊进口原油。2000年自伊原油进口猛增至700万吨,价值14.64亿美元,占自伊进口总额的83%,占当年我国原油进口总值的10%。2001年自伊进口原油1085万吨,价值20.69亿美元,占同期原油进口总值的18%。2002年,进口原油1110.70万吨,CIF总额为20.40亿美元,占当年我国原油进口总量的15.76%,伊已成为我国第一大原油供应国。

2008年,伊朗向中国出口原油158亿美元,非石油产品38亿美元,中向伊出口80亿美元,两国贸易总额接近300亿美元。中国已成为伊朗的第一大贸易伙伴。在此背景下,中伊电力设备贸易额也逐年上升。

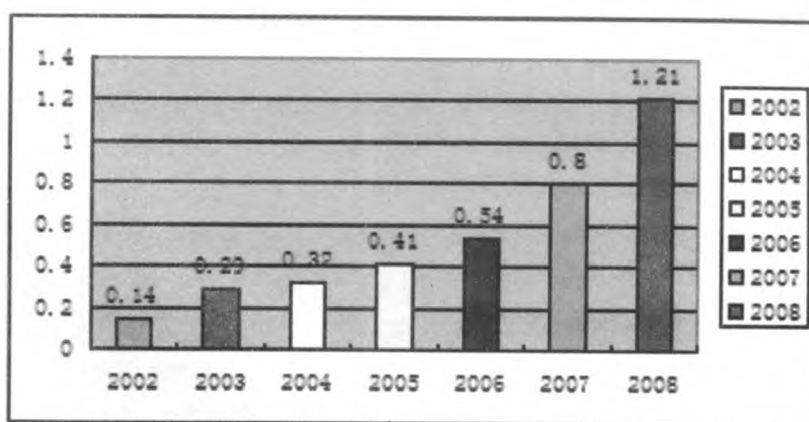


图1 中国对伊朗电机、电器等产品出口额 单位:10亿美元

数据来源:EPS数据库2002~2008。

从图1中可以看出,中国出口到伊朗的电机、电器等产品的金额,从2002年的1.4亿美元增加到2008年的12.1亿美元,年均增长率为47%。尤其是2008年比2007年增加了51%,成果显著。

二、两国贸易存在的问题

最近一段时间以来,伊朗核计划不断加速推进,接近突破和平利用核能的底线。今年2月11日,伊朗又宣布自主提炼出纯度为20%的浓缩铀,并称伊朗已是“有核国家”,这再次成为国际关注的焦点,促使美欧加紧推动新一轮对伊制裁。然而,欧盟在伊朗拥有多重利益,对深化制裁心态矛盾;在伊核问题上,欧盟政策越是独立于美国,其影响力就越大,反之,影响力就越小。俄罗斯在伊朗拥有利益最多,制裁政策摇摆性更大;日本和韩国也均是伊朗重要的经济和能源伙伴,因此也不愿因制裁而殃及本国利益。伊朗经济虽然严重依赖石油出口,汽油消费需要从国外进口,但由于伊朗已经总结出一整套应对经济制裁的有效之策,制裁很难奏效。更重要的是,伊朗矢志发展核计划,有着深刻的政治和安全背景,用经济制裁对付伊朗,虽然是个办法,但绝不是好办法。

面对多变的国际局势,中国的外贸企业和政策制订者应该如何应对,如何把握机遇,化解矛盾,促进我国外贸事业的发展是本文研究的核心问题。

三、分析用到的主要理论

(一) 地缘政治与地缘经济的关系理论

根据麦金德的地缘政治理论,控制了“心脏地区”,就控制了“世界岛”,控制了“世界岛”,就能控制整个世界。而伊朗正处于是麦金德所说的欧亚大陆的“心脏地区”。

麦金德强调陆权,马汉重视海权,而耶鲁大学国际关系教授斯皮克曼则取其中。斯皮克曼的战略构想有两个最关键之处:一是美国应加强和边缘地区各国的联系,以增加自己的影响力和控制力;二是不能让美国之外的任何一个国家控制欧亚大陆边缘地区。美国的全球战略布局上可以看到地缘政治理论的影子。美国在边缘地区虽然处处布兵,但是它仍然对心脏地区的新月形战略包围非常重视。美国借反恐之名打进了西亚国家阿富汗和中东的伊拉克。苏东集团的解体,对中亚控制力削弱,美国的势力乘机进入了南高加索地区和中亚地区。

(二) 对伊朗及其周边地缘政治关系的简介

1. 伊朗周边的地缘政治经济关系简介 如果从地缘政治的角度看,伊拉克战争后,伊朗周边的安全环境更为恶化。其长期盟友叙利亚自身尚且难保,被美指责在战争中支持伊拉克,帮助伊拉克转移和隐藏大规模杀伤性武器,以及庇护伊拉克领导人等。除了土耳其和以色列这两个美国盟友的南北夹击外,美国的势力已经深入到伊朗北部的高加索和中亚一带。美国占领阿富汗,顺利拿下伊拉克,使伊朗成为美国势力围堵下的一块孤岛。

为了突破美国的包围、封锁,伊朗在内贾德的领导下积极发展与东方大国的关系,首先是俄罗斯、独联体中亚国家,其次是中国和印度。2004年10月,伊朗与中国签订了总价值达1000亿美元的油气合同。2005年初,又与印度签署了长达25年的天然气供应协议,总金额高达400亿美元,此外还向印度提供了日产原油达30万桶的亚达瓦兰油田20%的股份。同时,伊朗政府还一直在大力游说,力求使讨论已久的伊朗-巴基斯坦-印度天然气管线工程尽早进行。

2005年7月伊朗成为上海合作组织观察员。在客观上增加了伊朗的外交“回旋余地”。伊朗前副外长、哈佛大学肯尼迪学院高级研究员阿巴斯·马莱基曾撰文专门分析美伊消除敌对的潜在因素。马莱基认为,当今美国最关切的无非就是恐怖主义、核问题和能源三大问题。他说,恐怖主义的根源是伊斯兰极端主义。“伊朗拥有一个稳定的政府,有一批受人尊敬的教士,伊朗对反恐是具有影响力的。”镇压塔利班和基地组织,美伊之间本来就合作过。至于黎巴嫩真主党、哈马斯和圣战者组织,伊朗不认为他们是恐怖主义组织,但是,对他们有很大影响力,有能力使它们的活动“温和化”。1993年和1996年,伊朗曾两度帮助以色列与黎巴嫩实现停火和交换战俘。

关于核问题,马莱基说,伊朗无非是谋求一个“保全面子”的解决办法,即保留一点最低限度的核技术。关于能源问题,马莱基说,只要美国政府解除禁令,美国资本即可投入伊朗的能源市场,这既有利于美国经济,也有利于全球能源的供应。马莱基的文章的结论尤其值得注意。他写道,“每一场战争都是以谈判告终的。地区局势稳定符合伊朗的利益,也符合美国和世界的利益。在本地区伊朗扮演着一个关键的角色,可以施展合法的影响稳定

局势。伊美有许多共同的利益。两国能够克服分歧，谋求共同点利益。

2. 中国周边的地缘政治经济关系简介 中国作为伊朗的重要贸易伙伴，世界第二大石油消费国，需要从伊朗大量进口石油，自然积极发展同伊朗的友好合作关系，这也正好迎合了伊朗战略突围的需求。中国为伊朗第二大出口贸易伙伴，第三大进口贸易伙伴。伊朗已成为中国目前最大的海外大型工程和劳务承包市场。

中国驻伊朗大使馆经商处参赞路长金把中伊之间的经贸合作概括为两大特点：中国是伊朗重要的油气进口国，而伊朗则是中国企业理想的大型工程承包市场。伊朗95%的摩托车由中国企业生产或组装，重庆六大摩托车巨头都已进驻伊朗。海尔在伊斯法汗设立的合资厂年产量超过10万台，以35%的市场占有率稳居伊朗第一位。泰安重卡在大不里士参加建设的卡车组装厂年产量超过3.5万辆，这在伊朗重型卡车领域已属高产。另外，奇瑞在马什哈德与伊方共同投资兴建的新厂也已经瓜熟蒂落，预计一期生产能力可达3万辆。2004年底，两国间进出口贸易总额超过70亿美元。

3. 俄罗斯周边的地缘政治经济关系简介 地缘政治思想一直是俄在制定对伊朗外交政策的重要依据之一。为了维护南部边疆的稳定，防止以美国为首的西方势力及伊斯兰极端势力从高加索地区渗透，俄罗斯开始更加重视同伊朗的关系。从地缘政治角度分析，俄罗斯希望通过改善和发展同伊朗的关系，以达到保障其南部战略空间安全，掌握里海石油资源及其输送管道的控制权，解决地区和国内伊斯兰问题的目的。高加索山地和中亚诸国往北就是俄罗斯工农业的重镇和政治经济中心，也因为此地连接着欧亚多条重要的陆上和海上交通干线，是俄罗斯影响力南下的重要通道。而且这一地区盛产着重要的战略资源——石油，是中亚油气产品输往欧美的必经之路。苏联解体使西线纵深2000公里的前沿地带以及大量的军事设施和南线高加索、中亚国家这些重要的战略屏障先后失去，俄罗斯地缘战略空间被大幅度缩小，加之同前苏联国家在领土、边界、民族、宗教等问题上矛盾突出，也直接影响着俄的边境安全和国家稳定。严峻的地缘政治困境使与俄隔里海相望的伊朗在俄罗斯国家安全和经济发展中的地位 and 影响凸现出来。从地缘政治的角度来说，一个对俄罗斯友好的伊朗有助于扼制美国由高加索到整个中东对俄罗斯的紧逼。俄罗斯同伊朗之间还存在着重要的地缘经济关系。由于同为里海沿岸国家，里海的丰富资源同样为俄罗斯和伊朗所重视。据估计，里海的石油储量近1500~2000亿桶，天然气储量约7.89万亿立方米，仅次于海湾地区。有关里海法律地位、里海划界和开采权问题长期争论不休。加之，由于里海地处大陆腹地，油气产品的对外运输必须依靠管道，输油管道线路问题也一直是各方面斗争的焦点之一。对于里海问题，俄罗斯坚持认为里海是“湖”，其资源应由沿里海五国共享，任何一国对里海的开发，都必须与其他沿岸国家协商后方可进行。伊朗方面也对俄罗斯的立场表示支持。

四、利用机遇促进中伊经贸发展的路径分析

1. 不要被动地用现实主义的理论来塑造我们的政策，要用地缘经济的手段去克服地缘政治的不利影响 随着中国实力和影响力的增加，中国对世界上发生的争端越来越难独善其身了，中国外交的某些传统遭遇挑战。在伊朗核问题上，中国的处境始终是被动的。一方面，作为现行国际体系的重要成员，中国与美国等西方国家的利益交织日益广泛，必须维持与它们的建设性合作关系；而另一方面，伊朗是中国进口能源的来源地之一，也是中东地

区和伊斯兰世界的重要成员。中国支持美国对伊朗采取强硬措施，不仅会打乱自己的能源战略部署，而且还有可能损害它与中东国家的良好关系。

根据中国前驻伊朗大使华黎明分析：目前解决伊朗核问题有3条途径，一是逐步升压；二是战争；三是谈判。美国迄今选择的是逐步升压，并要求其他五大国与美国保持一致。但是，显而易见的是，这条途径的尽头是制裁和战争。沿着这条路走下去，中国的选择余地会愈来愈狭窄，甚至陷入无路可退的境地。中国政府最近提出了和平发展和构建和谐世界的外交理论，既然伊朗核问题的核心困难是美伊之间的敌对，既然美伊谈判是解决伊朗核问题的惟一出路，中国可以在美伊之间充当调停者的角色。

(1) 中国与美国有着友好的关系，中国出面帮助美伊化解敌意，推动美伊关系的改善，会对中美关系产生积极影响。中国同时与伊朗有着友好的关系，伊朗期待中国帮助它摆脱目前的困境。

(2) 国际社会普遍会支持中国做出一次历史性的尝试，排除世界和平的一大隐患。

(3) 美伊关系有敌对的一面，战略上还有互有需要的一面，美伊关系迟早会正常化。美国重返伊朗只是个时间问题。从现在起，中国的外交就应未雨绸缪。及时调停美伊关系，帮助美伊化解敌意有利于中国巩固与美伊的战略关系。

(4) 中国在朝鲜核问题上做出的积极贡献，使中国在解决此类问题上建立了国际信誉。

2. 中国应当通过大力支持石油产品贸易和非石油产品贸易的手段，加强该地区周边国家在地缘经济上的联系，以地缘经济上的共同利益促成周边国家在地缘政治上的合作，从而化解美国在此地区的霸权主义战略。美国在这一地区的政策类似于我国春秋战国时期秦国采取的“连横”政策，对土耳其、伊拉克各个击破，现在又把矛头对准了伊朗。如果美国真的在伊朗采取大规模军事行动，而战争又迟迟不能结束的话，将对俄罗斯、中国以及欧盟在此地区的地缘政治和经济利益形成很大的威胁。中国此时可以借鉴六国宰相苏秦的“合纵”战略，借助中伊经贸合作的契机，进一步加深同俄罗斯、巴基斯坦等国的关系，改善同印度之间的关系。通过深化地缘经济关系，加强此地区国家间的经济联系，来推动地缘政治的合作，使地区大国在面临国际问题时，用同一个声音来说话，从而化解美国在此地区的强大压力。

3. 充分利用中伊产业结构上的优势互补，促进中伊贸易发展。从产业内部结构看，伊朗工业分为两个部分，即现代工业和手工业。现代工业部门主要有食品、饮料、纺织、建材、化工、家电、电子、汽车制造、钢铁、机械和装配等行业。手工业主要是一些传统行业，如地毯、纺织品、皮革及其制品、金属加工、农产品加工等。伊朗现代工业的发展虽然经历了一个世纪，也取得较大的成绩，但整体来说，仍相对落后。伊朗工业的发展，主要不是依靠传统的工业部门，而是出现了新兴的工业部门，如冶金、石化、机器制造、汽车等产业，特别是石油产业的发展。1990年1月伊朗议会通过了拉夫桑贾尼政府的五年计划(1989年3月~1994年3月)。该计划的目标包括：优先发展石油、天然气工业、石化工业；优先发展能源工业(电力工业)、钢铁工业、汽车工业；优先发展交通运输业(建机场、公路、铁路等)；优先增加粮食产量，实现农田灌溉机械化，大力加强国际合作和交流；强调初级工业和中间工业，而不是消费工业。伊朗第三个五年计划的目标是：改变单一的产品结构，在以石油工业为支柱产业的同时，努力增加非石油产品的生产和出口。发展基础设施，为经济发展创造条件，向交通运输部门进行大规模的投资，兴建采矿业，扩大钢铁生产，增加商品出口。在这个时期，伊朗第二产业经历了一个飞速增长的过程，只在90年代末期有短暂的缓慢增长，第

二产业 GDP 仅为 50 528 亿里亚尔,到 2003 年增长到 4 520 870 亿里亚尔,增长了 88 倍,增长速度也有很多年份在 30% 以上,已经属于很快的增长速度。其中石油产业起了重要作用,是伊朗经济的支柱产业。

中国经过 30 多年改革开放,在制造业上取得了较大的成就,在世界产业结构调整的背景下,中国承接了大量来自发达国家的制造业务,在一定程度上成为了世界工厂。中国可以凭借自身的技术实力,积极参与伊朗的工业发展计划,开展对伊投资,通过“走出去”,既能帮助伊朗方面获得经济发展所需的技术,又能促进自身制造业的转型升级。

五、结 语

中国对伊朗的合作和经济援助是无政治条件的,中国完全尊重伊朗的政治制度,不干涉其内政,这使得伊朗很高兴和中国进行能源合作。

上海合作组织是地区性合作组织,是中国与俄罗斯、中亚国家安全、经贸、文化交流的平台。伊朗希望成为上海合作组织的正式成员。从保障中国能源安全和地区安全、应对国际形势发生重大变化的角度出发,协调该组织内部的意见,将伊朗纳入有着重要的战略意义。由于伊朗拥有巨大的天然气开发潜力,当前对伊朗天然气的开发合作正处于机遇期。欧盟国家对参与伊朗天然气的开发表现出极大的积极性。中国也应该重视在天然气开采领域与伊朗的技术、项目合作。目前,中国已承诺为伊朗的石油上游业务和液化天然气项目投资 1 000 多亿美元。中伊天然气合作的空间还很广泛。中国能源企业的经验和竞争力与西方国家相比还很薄弱,但也有有利的一面,一是美国对伊朗的制裁限制了西方国家能源企业对伊朗的投资,二是中伊政治经济友好关系有利于中国能源企业在伊朗的国际化经营。

综上所述,新时期中国和伊朗的贸易合作有着非常广阔的发展空间,但同时也存在许多不可避免的问题。我们应该抓住机遇,突破“瓶颈”,多角度、多方位地看待中伊贸易的发展,扬长避短,积极推动与伊朗的能源合作,在此基础上努力开展其他经济项目的合作,促进我国同伊朗经济贸易的快速全面发展。

(作者单位:上海电机学院)

注 释:

中国驻伊朗使馆经商参处. 中国已成为伊朗在亚洲的最大贸易伙伴. 2009.7.7 <http://ir.mofcom.gov.cn/aarticle/jmxw/200907/20090706384246.html>。

伊朗通讯社. 2009 年 11 月 19 日德黑兰. <http://www2.irna.ir/ch/news/view/line-52/0911195676173303.htm>。

参考文献:

- [1] 宁娟红,杨兴礼,杨诗源,李伟.新时期中伊贸易现状与发展对策研究[J].重庆三峡学院学报,2006,(4)
- [2] 法媒 http://china.huanqiu.com/eyes_on_china/economy/2010-03/749812, 2009-03-10.
- [3] 田文林.制裁伊朗究竟会伤害谁[J].国际石油经济,2010,(2).
- [4] 李卫杰,杨兴礼.中国与欧盟在伊朗的能源博弈[J].重庆工商大学学报,2009,(10).
- [5] 资源网. 伊朗的资源状况[J/OL]. <http://www.lrn.cn/bookscollection/magazines/maginfo/2007maginfo/200706/200712/t20071219>.
- [6] 金融界. 伊朗的石油出口[J/OL]. <http://roll.jrj.com.cn/news/2008-03-19/000003425886.html>.

2010年全年总目录

国际经贸

- FDI 与我国生态环境安全——基于我国工业面板数据的经验分析.....杨永华 (1.3)
离岸服务外包承接能力的影响因素分析.....刘艳 (1.10)
机构投资者对企业国际化的影响研究——来自 2004 ~ 2007 年制造业上市公司的证据.....薛求知 李茜 (1.17)
对华反倾销的特征及应诉公共品的集体供给策略分析.....张正荣 (1.27)
进口贸易、R&D 溢出与中国制造业的就业变动.....喻美辞 (2.3)
中国无缝钢管在美国市场竞争力的实证研究.....林龙辉 向洪金 冯宗宪 (2.14)

-
- [7] 人民网. 伊朗的天然气资源[J/OL]. <http://world.people.com.cn/GB/1030/4052083.html>.
[8] 世界能源网. 伊朗的石油收入[J/OL]. http://www.86ne.com/Energy/200804/Energy_118971.html.
[9] 法国网络媒体. 欧盟挥起金融大棒[J/OL]. www.prix-immo.com.2008 - 7 - 15.
[10] 广州市对外贸易经济合作局[J/OL]. <http://www.gzboftec.gov.cn/articles/2008-8/25255.htm>.
[11] 伊朗日报. 伊朗谴责制裁[J/OL]. <http://www.bjx.com.cn/>. 2008 - 4 - 25.
[12] 王珂. 我国与伊朗油气资源贸易的影响因素及战略选择[J]. 经济纵横, 2008, (7).
[13] 伊朗伊斯兰共和国驻华大使馆. 走进伊朗[J]. 使馆商社贸易快讯, 24-26, 2007-2.
[14] China Oil Thirst in Top Gear[N]. Iran Daily. 2004-11-04.
[15] 梅新育. 评美国国会质疑中海油伊朗天然气项目[J]. 新理财, 2007, (2).
[16] 和讯网. 中伊达成一项天然气合作协议[J/OL]. <http://finance.qq.com/>. 2009-03-15.
[17] 化工情报商务网. 伊朗的石油策略[J/OL]. <http://www.7835.com.cn/tech/n/64113.htm>.
[18] 孙立昕. 欧盟对中东政策[J]. 中国国际问题研究, 2007, (6).
[19] 刘今朝. 大国在伊朗的能源博弈及中国的对策[J]. 重庆工学院学报, 2006, (6).
[20] 北京青年报. 欧盟的成绩[J/OL]. <http://jczs.sina.com.cn>. 2005 - 03 - 02. 08: 29.
[21] 伊朗与中国的战略石油关系将得到维持甚至发展[N]. 新华日报网络版, 2005 - 07 - 05.
[22] 杨光. 中东可持续发展问题的挑战[J]. 中东非洲发展报告, No. 6(2002 ~ 2003), 社会科学文献出版社, 2003 年版, 41 - 53.

An Analysis on the Trade Problems between China and Iran in terms of Geopolitics

WEI Xu-dong HU Jun-ru

Abstract: This essay investigates the trade problems between China and Iran in terms of geopolitics. There is vast development space in the new period for the trade cooperation between these two countries, as well as some unavoidable problems. We should seize the opportunities and push forward the energy cooperation, which will pave the way for other economic item cooperation and fast development of bilateral economic and trade ties.

Key words: geopolitics; bilateral trade; pathway analysis