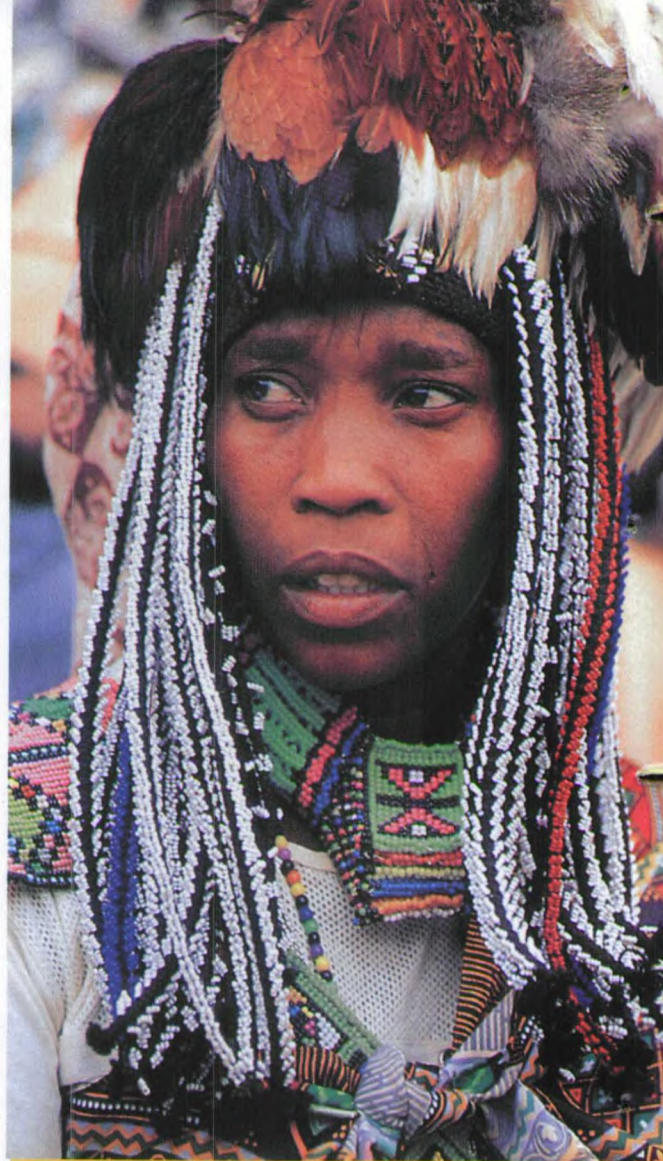


尼日利亚位于非洲西部，全国有1亿多人口，总面积92万多平方公里，海岸线长800多公里，拥有丰富的自然资源，市场潜力大，目前是中国在非洲的第三大贸易伙伴，是中国企业在非洲经商投资的一个好地方。

身着民族服装的妇女



## 到尼日利亚承包工程去！

□ 北京 黄泽全

在卡拉巴出口加工区建立企业，申请办理手续一次性完成，其具体程序是：询问有关事宜→索取有关表格→察看标准厂房与厂房建设用地→呈交投资申请表格→管理处审理投资者申请书→承购标准厂房→注入投资资金→管理处评估投资者资金→管理处处于开工前派人检查厂房、机器、设备→取得25%的产品内销证明书。



# TO NIGERIA TO CONTRACT PROJECTS

尼日利亚是非洲的人口大国，自然资源十分丰富，市场潜力相对宽广，中国公司在这个国家投资、开辟海外市场，不失为一种明智的选择。

## 西非的“天府之国”

尼日利亚位于非洲西部，全国面积92万多平方公里，海岸线长800多公里，全年分为旱季和雨季，气候炎热，雨量充沛，土地肥沃，物产富饶，被人们称为“西非的天府之国”。

这个国家的矿产资源异常丰富，已经探明的有30多种，主要有石油、天然气、锡、煤、石灰石、大理石、黄金等。石油储藏量为30多亿吨，按目前日产25万吨的水平，可以连续开采30~50年。尼日利亚的石油油层离地面浅，开采方便，成本低廉，油质上乘，历来深受国际市场的欢迎。天然气储藏量为3.4万亿立方米，目前日产量为8500多万立方米。煤炭储藏量为27.5亿吨，是西非惟一的产煤国，自1996年已经恢复原煤出口业务。其他工业门类有纺织、饮料、食品加工等，但工业基础设施差，现代管理水平低，绝大多数工业制品或民用消费品均需要进口。森林面积目前占国土面积的14%，盛产桃花心木、非洲梧桐、刚果苏木、紫檀木、黑檀木、乌木、大绿柄桑等珍贵林木，曾经长期是非洲热带木材产量第一大国。

尼日利亚全国可耕地面积8000多万公顷，已耕地面积3400多万公顷。北方盛产粮食，南方盛产木材。20世纪70年代以前是以农业为主的国家，曾经在相当长一段时间里，粮食自给有余，居民生活富足，棕榈油和棕榈仁的产量居非洲第一位，可可产量仅次于加纳而居世界第二位。后来，石油和天然气逐渐替代农业而成为国民经济的重要支柱，坐上非洲最大的石油生产国和输出国的第一把交椅，也是世界第七大石油生产国和欧佩克成员国之一，目前石油年产值100多亿美元。但石油工业的繁荣，却忽视了农业的基础地位，迄今为止农业生产方式仍然以小农经济为主，耕作粗放，工具简单，粮食歉收，每年需要进口大量的粮食。

全国运输以公路为主，公路总长度13万公里。铁路长3500多公里。拥有25个机场，其中拉各斯、卡诺、阿布贾和哈尔科特为国际机构。尼日利亚是非洲地区少数拥有众多天然良港的国家之一，大型海港有13个，总装卸能力3200多万吨，其中拉各斯港是西非洲规模最大、业



务最忙、设施最好、吞吐量最大的港口，中国中远公司每月都有班轮抵达该港，中国出口到尼日利亚的货物大多数运至该港。

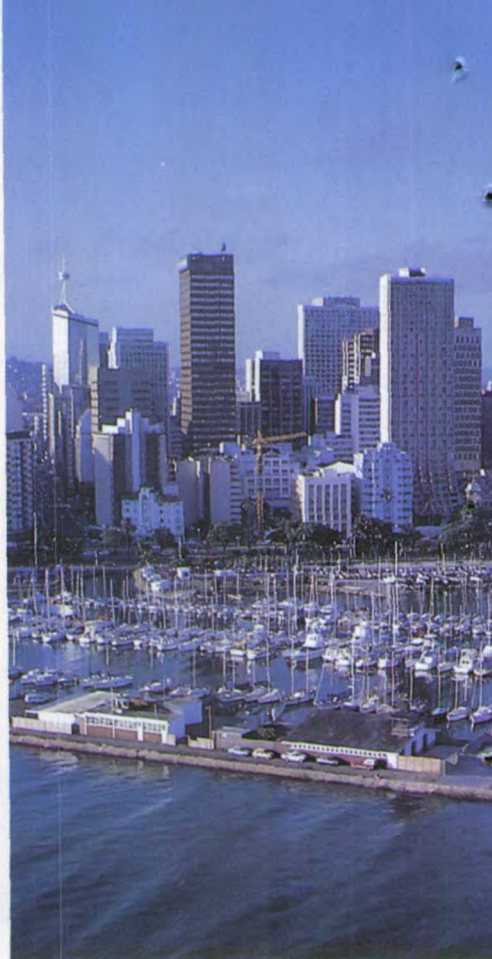
## 一个工程合同金额5.29亿美元

1996年初，北京许多报刊先后报道了中国土木工程公司签约承包的尼日利亚 3500 公里铁路维修改造项目，合同额达 5.29 亿美元，是迄今为止中国在非洲地区承包的最大的工程项目，也是一个非常成功的项目，引起国内外舆论广泛关注。中国公司能够承揽如此巨大的工程，充分说明尼日利亚拥有 1.2 亿人口，消费层次多样化，不仅市场潜力巨大，而且商机众多。这是因为：首先，这个国家迄今为止民族工业落后，连百姓生活最基本的日常消费用品都需要进口。本人曾经在尼日利亚工作和生活了三年时间，经过多次市场考察发现，中国

生产的服装鞋帽、塑料制品、陶瓷制品、五金工具、家用电器等，真是每座城市、每条街道都有，而且众多商品的价格是国内的 5~10 倍。就连尼日利亚人喜爱建房用的红砖，国内售价约 0.15 元人民币，在尼日利亚则合 1.2 元人民币……目前在尼日利亚的中国人大约有 2 万多，其中华侨、华人 2000 多，许多台湾、香港、澳门甚至印度、巴基斯坦、阿拉伯商人在尼日利亚已经生存了几代人，其中许多人经营中国大陆的商品，不少人成了腰缠万贯的富翁。可以说，尼日利亚为中国日用商品提供了广阔的消费市场。

其次，尼日利亚的服务贸易也是理想的投资领域，在国内打一口井不超过 1 万元人民币，而中国地质工程公司在尼日利亚打一口井是 1 万美元左右；国内修高速公路每公里可能在 2000 万人民币左右，而外国公司在尼日利亚承修二级公路则每公里报价

海港城市拉各斯一角



不低于 2000 万美元等等。可见投资所获得的利润是多么可观。

另外，投资森林采伐、近海捕鱼、汽车修理、砖瓦生产、玻璃制造、水果加工、农产品开发等项目，在这个国家也是非常可行的。尼日利亚土地资源丰富，但耕种管理落后，缺粮人口众多，尼日利亚对外资投资农业项目提供了非常优惠的政策，例如无偿提供一定数量的土地，农业机械进口免税等。尤其令人不可思议的是，尼日利亚是一个滨海国家，海岸线长达 800 公里，滩地平坦，是晒盐的理想地方，但这个国家每年需要进口食盐 2700 多万吨，供国内消费和转口到邻近的内陆国家，如果某一家中国公司在那里投资建造一个海水晒盐场，投资额不会太大，但所获取的利润绝对是一个天文数字。

## 中国商品颇有口碑

如果用简单的语言介绍尼日利

# TO NIGERIA TO CON- TRACT PROJECTS





亚市场状况,大体上可以分为三类社区:白人区,又称富人区;印巴人和阿拉伯人社区;黑人社区。市场结构也大体如此三分天下。前宗主国或者说发达国家的企业,基本上垄断了这个国家的经济命脉产业,而且在政治上享有特殊的待遇。印巴人和阿拉伯人在当地已经形成独立的经济群体,他们在当地许多经济领域占据着优势。虽然他们在政治方面没有前宗主国商人那样享有特殊待遇,但他们凭借在经济方面的综合实力,使得当地政府和经济界人士不可小视他们。当地的土著居民,虽然他们是国家的主人,政治上获得了独立,但在经济实力方面无论是个体经营者还是国有企业,均无法同上述两大经济力量相抗衡,他们更多的是经营发展中国的商品或者发达国家的二手商品,处于较低层次的经济领域谋取生计。这些人群占国家人口的绝大多数,他们对中国商品和中国企

业寄予厚望。在他们看来,中国商品的质量和价格符合他们的消费兴趣和消费水平,中国企业进入非洲市场,能够为他们带来经济方面的实惠,他们视中国人为真心诚意的朋友。特别是去年10月成功召开“中非合作论坛”后,目前在非洲掀起了一股“中国热”,尼日利亚人在这方面所表现出的愿望就更加强烈。

尼日利亚对中国一向十分友好,两国于1953年开始贸易往来,两国政府于1972年和1981年两次签订贸易协定,目前两国贸易额约5亿美元,是中国在非洲的第三大贸易伙伴。1997年,中尼两国政府签订了《投资互惠保护协议》,其主要内容有:保护双方国家的公司和个人投资;投资因战争动乱遭受损失时,由动乱国给予赔偿补偿;与投资有关的支付均需用可换算货币自由汇兑等。这为中国公司到尼日利亚开发市场提供了法律保障。同时,中国有关政府部门已经在尼日

利亚设立了“中国投资开发贸易中心”,专门为中国公司和个人到尼日利亚从事经商、投资、建厂等投资业务提供系统咨询和全方位服务。

### 法律规定不能把外资国有化

尼日利亚拥有充足的技术劳动力和丰富的自然资源、文化和旅游资源,加上位于通向西非、东非和中非市场的有利地位,该国产品可以自由地销往欧洲与美国市场,且无配额限制,国内1亿多人口的市场又十分广阔。20世纪80年代以后,由于国际石油市场油价下跌,尼日利亚经济陷入困境,加上90年代国内政治局势动荡和西方国家的经济制裁,国家经济处于严重衰退之中,1992年被世界银行宣布为世界上第十三个最贫困国家。但近几年来,特别是自去年5月民选的奥巴桑乔政府执政之后,采取了一系列改革国家经济的政策,惩治腐

## 到尼日利亚承包工程去

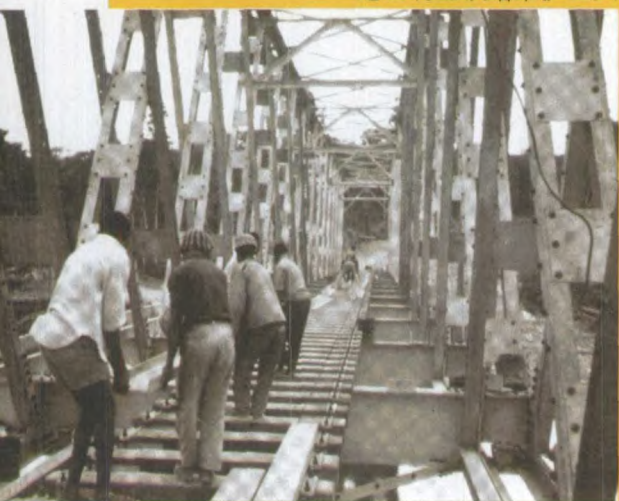


败,压缩货币发行量,调整关税税率,加强农业的基础地位,加快国有企业私有化步伐,修改和完善外国投资法,吸引外国资金,以促进国家经济的发展。

尼日利亚主要出口商品有石油、可可、橡胶、棕榈仁等,主要进口商品有机械设备、运输车辆、日用消费品、电信产品、家用电器、儿童玩具、日用轻化、建筑材料等。由于国民日常需要的消费品大多数依赖进口,除纺织品等少量商品之外,国家对其他商品采取自由进口和低关税的政策。自1995年以来,尼日利亚取消了进出口商品许可证制度,除国家明令禁止或限制进口的部分商品外,一般商品均可自由贸易。

尼日利亚政府大力鼓励外国资本的进入,颁布了一系列鼓励外国投资的政策,法律规定不得对外资实行国有化,并有多项措施保证投资者的合法权益和安全。为了简化引进外资的手续,政府于1988年专门成立了“工业发展协调委员会”,统一管理外资的审批手续,对所有外来投资者的申请规定两个月内完成。对农业、石油工业、天然气液化工业等,以及位于不发达地区的外国投资企业,该国政府分别给予免税、减税、资本转让、红利免税、避免双重征税等优惠待遇。1995年颁布的新的投资法,对外国投资者实行更加优惠的政策,如外资企业产品出口,可得到退税、免除出口许可证、享受信贷担保和保险、提供贷款及出口扩展基金和出口调整规划基金等。

尼日利亚铁路维护工人



## TO NIGERIA TO CONTRACT PROJECTS

为了给外国投资者提供方便,政府于1992年在东南部的港口城市卡拉巴成立出口加工区,这里拥有现代化的办公、通讯、交通、库存等设施,区内有天然良港和国际机场。出口加工区实行特殊的优惠政策,国家通行的有关税收、关税、外汇等法令在此地均不适用;理想的免税期限;投入的资金及投资的资金增值可随时撤往境外;投资者所获取的利润与股利可不受限制地汇往境外;进出口无需任何证明;厂房与建设期免收土地租金;外国投资者可以拥有100%的股权;产品25%可以在当地销售等。

出口加工区内鼓励投资的产业有:电器与电子产品、纺织品、制衣、木制品与手工艺品、皮革制品、石油产品、橡胶与胶塑产品、化妆品及其他化学制品、金属制品与机械、教学用品及体育器材、印刷用品、通讯及办公设备、医疗器材、化学仪器与用具、饼干、糖果及其他食品加工、医药品等。

尼日利亚政府目前鼓励的投资领域有:冶金工业,如钢厂、铸造、锻造等;机械工业,如金属加工、机床、汽车部件等;石油化工,如化肥、制药、橡胶、塑料等;农业林业,如纸浆、造纸、菜油、粮食等;建筑行业,如水泥、陶瓷、耐火材料等。尼日利亚目前积极鼓励投资的项目有:精糖生产厂、石膏厂、石材加工、水泥生产厂、耐火砖生产厂、长纤维牛皮纸生产厂、中小型钢板生产厂、煤和沥青开发等。





尼日利亚纺织技工

## 到尼日利亚承包工程去

### 进口手续特别繁琐

毫无疑问,尼日利亚在非洲国家中是一个经商投资的好地方,但尼日利亚也是一个充满风险的市场,在尼日利亚经商或者投资,需要认真考察市场,精心选择项目,进行科学论证,选派高素质人员,实行市场化管理,注意防范风险,才能取得理想的效益。

就经商为例,尼日利亚是目前世界上少有的进口程序和手续最为繁杂的国家之一,由于我国许多厂商不太了解尼的有关进口手续,常常造成商检、运输、清关时间过长,延误交货期,支付冤枉费用,蒙受了经济损失。加上尼某些官员腐败、收受贿赂严重,走私和人为制约等因素,也给对尼日利亚出口的企业或个人带来诸多不便和困难。例如对尼日利亚出口应当办理的手续有:1. 货物出口商(即:与尼商有进出口合同关系的)应负责联系驻在国授权的商检代理公司,对货物实施商检。至少要在要求商检日期的3天前(工作日)通知商检代理公司;2. 出口商应为商检提供必要的安排和协助,费用自负。如果商检公司到场,所发生的一切费用均由出口商负担;3. 出口商应向商检代理提供装箱单、最终发票及其他所需文件单据等。

### 其他注意事项

中国公司到尼日利亚开拓市场,首先需要注意熟悉了解当地的有关法律、法规、经济体制、关

税政策、市场状况等,也需要了解当地的风土人情、商务习惯等。从事商贸活动,要考虑到当地商人大多数是小本经营,每次进货批量小、品种杂,注意考虑建立综合性贸易中心或分拨中心,开展仓储分拨业务,既批发又零售。同尼日利亚商贩打交道,注意一手交钱一手交货,货款当场两清。在非洲地区,尼日利亚是市场容量比较大的国家,而且对周边国家如尼日尔、加纳、贝宁、乍得、喀麦隆等具有很强的市场辐射能力,加上交通运输非常便捷,应当充分注意做好第三国、第四国甚至第五国的多边贸易,争取获得最大的经济效益。在尼日利亚投资办厂,万万不可贪大求全,即使自己的资金非常雄厚,也要注意考虑选择投资小、见效快、效益好的生产型项目,如家用电器组装厂、粮食加工厂、小农具厂、驱蚊器厂、蜡烛厂、塑料制品厂、涂料厂、日用消费品厂等,通过小规模投资,熟悉当地市场,了解当地法规,广交当地朋友,积累经商经验,逐渐扩大投资规模。如果在尼日利亚开展工程承包业务,特别需要注意选择那些由世界银行、国际货币基金组织或者其他国际金融机构以及本文国家提供的援助资金,因为这些工程完工后结账手续相对简便,收取工程款项比较容易;如果属于尼日利亚本国承担的项目,需要注意了解清楚该项目的付款单位、结账程序、付款方式、信誉程度等,如中国土木工程公司承揽的该国铁路维修项目的资金,是当年联邦政府通过提高汽油价格而储备的铁路改造专项用款,因而工程结束后没有遇到款项拖欠问题。

(作者系人民日报主任记者、中国非洲问题研究会常务副会长)

TO  
NIGERIA  
TO  
CONTRACT  
PROJECTS