

非洲：充满商机的群落

Africa: Community Filled with Business

■ 田勇利

非洲资源丰富、充满商机

有人总把瘟疫、饥饿、战争、抢劫和非洲相提并论，实际上这是认识上的一个误区。总体来说，非洲比较落后、贫穷，发展不平衡。例如，喀麦隆、加蓬两国，20世纪60年代独立以来从未发生过动乱，社会稳定、治安良好。喀麦隆人均GDP1000美元。加蓬人均GDP4400美元以上，社会福利保障待遇甚至超过欧洲的一些国家。

政治稳定是一切经济活动的基础，在加蓬共和国驻华大使馆，驻华大使约瑟夫·奥比昂·恩社图默向我介绍了该国情况：加蓬共和国从独立以来，国内政治局势非常稳定，与周边国家关系良好。加蓬国家领导人在非洲世界有较高威望。邦戈总统执政以来，推行“民主协商的进步主义”政治和“有领导、有计划的自由主义”经济政策，经济发展迅速。加蓬位于非洲的中西部、北边紧邻喀麦隆，26.8万平方公里，200万人口。锰矿储量占世界储量的25%，为世界第三大生产国和出口国，世界上最大的二氧化锰生产国，为世界产量的1/2。铀矿品位高，储量3.6亿吨，居非洲第2位。铀矿占世界总储量的5%，铁矿储量8-10亿吨，品位在60%以上。

中国政府和喀麦隆政府，加蓬政府、

2006年1月12日，中国政府发布《中国对非洲政策文件》，这是中国政府继“对欧盟政策文件”之后发布的第2个洲域政府指导文件；2006年10月，中非合作论坛北京峰会暨第三届部长级会议将升级为首脑级，不仅非洲几十个国家的工贸部长将出席，而且20多个非洲国家的元首和总统也将莅临。

刚果(布)政府签署了《经济技术合作协定》和《投资保护协定》。协定规定中国企业、中国人在喀、加、刚创办的企业以及合资合作企业所获利润、货币可以自由兑换、自由转移，避免双重征税……由于签订了《投资保护协定》、《中非经济和社会发展合作纲领》，中国在喀创办的企业，合资合作企业享受喀麦隆投资法给予企业的一切优惠待遇和规定；可以享受外国政府、国际协定给予喀麦隆企业的待遇和规定；所获资金和利润可以自由兑换、自由转移。

选择中部非洲投资还有以下理由：

1、1964年12月，喀麦隆、加蓬、刚果(布)、中非、乍得5国首脑签署了《中部非洲关税和经济联盟》条约，该条约1966年生效，1997年赤道几内亚加入。联盟做为关税整体，对外实行统一税率，6国为一自由贸易区，成员国间相互间实行零

税率。6国都使用中非法郎一种货币。联盟的宗旨是推进本地区经济一体化。

2、喀麦隆、加蓬、刚果(布)等国都是法郎区成员国。1948年，法国、法属殖民地、法属托管地34个国家组成了以法国法郎为中心的排他性货币集团。区内成员国的货币和法国法郎实行固定比价兑换关系。区内成员国货币流动(资金转移)不受限制，区内贸易和非贸易一律用法国法郎结算和支付，区内成员国收入的黄金和外汇货币在法国国库储存保管。

3、喀、加、刚都是《科托努协定》签约国，2000年6月23日，非洲、加勒比海、太平洋地区国家和欧洲联盟15国在贝宁首都科托努签订了《非洲、加勒比海、太平洋地区国家与欧共体及其成员国伙伴关系协定》，即科托努协定。(该协定前身是1975年的《洛美协定》。)该协定有效期20年。主要目标是逐步建立自由

贸易机制。2000年—2007年的8年为过渡期，过渡期内，非加太国家可继续享受单向贸易优惠，其97%的产品依然可以免税，不限量，自由进入欧共体市场，从2008年1月起实行对等自由贸易，建立欧盟—非加太自由贸易区。

4、1999年，喀麦隆、加蓬、刚果(布)等11国又重申了《中部非洲国家经济共同体》条约，该条约主要目标是取消成员国间的关税和其他所有进出口的税收，逐步取消成员国在人员、财产、劳务、资本等方面自由流动的障碍。

5、由于喀麦隆是《中部非洲关税和经济联盟》签约国，将产品进口至喀，或在喀投资建厂，其产品可以零税率销往中部非洲6国。待《中部非洲经济共同体》协定生效后，可免税自由销往中部非洲11个国家市场。

良好的国际关系是国际贸易的前提

中国与非洲国家一贯相互支持、相互帮助。近年来，中国与非洲各国领导人的频繁互访，推动了双方经贸合作朝更深、更广的领域快速发展。非洲已经成为中国市场多元化和开拓“两种资源，两个市场”的重要地区。中国和非洲国家互补性强，合作潜力很大。

非洲：中国产品、技术、资金、人才转移的最佳地区

发展对非洲经济技术贸易投资的实质，就是把中国生产的设备、成熟的技术、富余的产品打入非洲大市场，实现产业的梯度大转移，促进中国企业在非洲的建立和发展，充分利用非洲的矿产、森林、水产、海产、动植物资源。其结果必将有效地拉动国内相关产业的生产，扩大中国设备、技术、产品的出口，增加就

业和税收，刺激生成新的经济增长点。同时，繁荣了非洲经济，促进了非洲的工业化，增加了非洲国家的税收和就业，巩固中-非之间的友谊和经贸关系，对中国对非洲都是好事情。非洲大多数国家没有工业和加工业，更没有重工业。工业品、日用品、办公用品都靠进口，非洲各国又都没有进口限制，实行自由贸易，只要纳税缴费就可以进口。如果把中国重工业和工业的半成品，零配件，散件，原料出口到非洲进行深加工、组装生产，会取得更丰厚回报。还可将中国生产的成套设备出口到非洲，利用当地盛产的原料就地生产，就地销售，会得到良好的经济效益和社会效益。

非洲是唯一一个尚待开发的资源丰富，充满商机的大市场。据统计，非洲每年进出口贸易总额为3000亿美元，中国仅占2%。估计今后每年将以3%的速度递增，可见非洲市场潜力之巨大。

另外，非洲国家在经济上与中国互补性强，多数国家工业化水平低，工业产成品价格高，产业与技术梯度低于中国，是中国产品，设备，技术，资本转移的最佳地区，可望取得丰厚回报。据美国商业部统计，1990年以来，跨国公司在非洲投资的平均收益为33%，大大高于亚洲的14%，拉美的12%。绝大多数非洲国家都没有工业和加工业，进行着粗放式的种植业养殖业。生活用品、办公用品、生

产用品都靠进口。同类产品，非洲市场和国内市场有很大差价。现将喀麦隆、加蓬、刚果(布)等中部非洲，马达加斯加南部非洲和中国同类产品的物价进行比较。前面价格是非洲市场的物价，后边括号内的价格是中国的价格。

钢材线材：700-790美元/T(中国：250美元/T)

钢管管材：800-900美元/T(中国：300美元/T)

钢材型材：800-900美元/T(中国：300美元/T)

水泥：(425号)120-150美元/T(中国：30美元/T)

白水泥：300-330美元/T(中国：60-90美元/T)

玻璃(5mm)：18美元/平方(中国：2.5美元/平方)

磁砖：15美元/平方(中国：3美元/平方)

自行车：100美元/辆(中国：25美元/辆)

摩托车：1300美元/辆(中国：300美元/辆)

合页：2美元/付(中国：0.25美元/付)

大号活搬子：16美元/把(中国：4.8美元/把)

白菜：0.5美元/公斤(中国：0.12美元/公斤)

鸡蛋：0.09美元/个(中国：0.03美元/个)

鸡肉：2.5美元/公斤(中国：0.86美元/公斤)

布匹、家用电器、药品、塑料制品价格是中国同类产品价格的5至8倍。一般讲，非洲产品价格是中国同类产品价格的3至4倍。总体框算：货款为1，运费税费为0.7~0.8，货价可卖到3~4，八个月为一周期，利润翻番，前景诱人。

(作者单位：河南省商务厅)

