

## 携手合作 互惠互利 共同发展



### 中航技是中国航空工业通向世界的主窗口、主渠道

1979年1月21日,在中国改革开放的春潮刚刚涌动的时候,国务院批准中国航空技术进出口公司(简称中航技)成立,中国航空工业比较早地有了走向世界的主渠道、主窗口,21年来,中航技发展较快,逐步形成了以航空产品出口为本,以进出口贸易为主业,集贸易、工业、科技、金融、信息、房地产及物业管理和资产经营为一体的综合经营模式和产业格局。

●航空产品出口市场不断扩大。截至2000年6月底,中航技公司共向近30个国家出口各种飞机近千架,修理飞机200余架;出口备份发动机1200多台,各种生产线、修理线20多条,以及各种航空零备件,成交总额近82亿美元。

●航空零部件转包生产方兴未艾。1979年以来,中国航空制造企业通过中航技公司先后同美国、加拿大、英国、德国、法国、意大利、瑞典等国的几十家公司签定了转包生产合同。中国已成为重要的航空零部件国际承包商。

●技术引进和技术出口取得多项成果。从80年代接受法国海豚直升机技术转让开始,逐步从单纯的技术引进发展到联合研制生产,并逐步实现了技术出口。中国和美国合作生产的MD系列飞机,中国和巴基斯坦合作开发的K8教练机、S-7轻型战斗机,中国、法国、新加坡三国四方合作开发的EC120直升机等是这一领域具有代表性的成果。

●大宗机电产品出口日益增多。多年来,中航技借助航空产品出口建立起来的政府间贸易渠道,积极带动和扩展大宗机电产品出口,先后同亚洲、非洲、南美洲国家签订了农用拖拉机、大型筑路机械、万吨多用途船舶等的出口合同。

21年前,中航技注册资金仅3310万元人民币,如今总资产已达到194亿元,累计进出口总额超过143.2亿美元,连续9年跻身中国进出口20强之列。

### 与非洲国家心心相印

1979年5月,中航技成立仅4个月,第一个出口合同便是与埃及签订的,换句话说,出口埃及的50架中国飞机、248台发动机实现了中国航空工业走向世界零的突破。当年,中航技同四个国家签订了出口合同,其中三个在非洲。到目前为止,已有各种类型300多架中国飞机出口非洲,非洲已成为中航技出口的主要贸易区域。

近年来,中航技与非洲国家的合作步伐日益加快。在非洲五十多个国家和地区中,与中航技建立贸易关系的国家接近30个,中国飞机和其他航空产品正为越来越多的非洲国家所了解、喜爱。埃及、肯尼亚、赞比亚、津巴布韦、厄立特里亚、苏丹、索马里、马里、毛里塔尼亚、纳米比亚、坦桑尼亚等14个非洲国家同中航技签订了出口成交合同,仅肯尼亚一国,这两年就进口了12架Y12型中国飞机;阿尔及利亚等18个国家已经或正在与中航技进行积极的贸易洽谈。中航技设

在非洲国家的代表处已达9个。

1997年10月,在中航技的具体组织下,中国航空工业代表团携带K8喷气教练机、Y7-100型客机、Y7-H500型货机访问了埃及、津巴布韦、赞比亚、肯尼亚、埃塞俄比亚、厄立特里亚和坦桑尼亚七国,在历时二十多天的表演中,中国飞行员娴熟的飞行技巧博得了观众的喝彩,特别是在

气象条件比较复杂的情况下,中国飞机显示出来的灵活机动性给七国政府首脑和空军官兵留下了深刻印象。肯尼亚领导人认为,中国是第一个到肯尼亚进行实地飞行表演的国家,说明中肯之间兄弟般的情谊。中国一贯对非洲国家摆脱殖民统治、促进经济发展给予积极支持,是非洲人民的真正朋友。津巴布韦国防军司令说,中航技与津空军有长期友好的合作关系,我们国家国际合作的首选对象是中国。埃及领导人表示,中国通过二十几年的改革开放,在高科技领域的实力得到大大加强,这次中国飞机在陌生的气象、地理条件下长途跋涉,连续飞行,本身就显示了它的质量。

K8、Y7所到之处,非洲飞行员们纷纷登机体会操作感觉,往往是中国飞行员经过简单介绍和示范之后,他们就掌握起飞、着陆甚至空中技巧动作。肯尼亚空军基地的一位副司令在中国飞行员的指导下,独立完成两次高难度的“尾冲”动作。他们共同的体会是:中国飞机同西方同类飞机不相上下。

中国飞机表演在非洲产生了良好的市场反馈:埃及与中国数亿美元的K8出口项目今年成交;赞比亚购买的8架K8,肯尼亚购买的6架Y12飞机今年已经交付;还有毛里塔尼亚、纳米比亚、马里等国,最近都将

1997年10月,赞比亚国防部长观看中国飞机表演。



有中国所交付的飞机展翅翱翔;有些国家还将中国飞机作为政府首脑的专用公务机。与此同时,中国飞机的表演还大大带动了我国成套设备和大型机电产品出口,许多国家与中航技签订了越野车、农用机械、筑路机械、铁路改造等出口项目。

中航技近几年在非洲的实践证明,非洲国家一方面迫切需要飞机,另一方面由于经济原因,货到前能全部付款的可能性越来越不大。为了支援非洲的经济建设,中航技除了按照国际惯例积极协调外,还设想种种办法,帮助非洲用户增强付款能力。其中包括:1. 采取分期付款、收取较低年息的办法,保证用户如期拿到飞机,然后根据本身财政能力逐年还款;2. 双方签订租赁协议,用户在付租费的同时将飞机投入运营,待收益积累到一定程度后正式购买飞机;3. 双方开展易货贸易、对销贸易,或以适度经营权换取飞机;4. 用飞机做实物投资入股,参与当地银行支持的开发项目;等等。

民用飞机的出口销售是个十分复杂的系统工程,尤其售后服务,更是关系到使用效益和扩大市场的关键问题。中航技尤其重视非洲地区中国飞机的售后服务工作,先后在一些国家设立了飞机零备件总库,用来解决远程货运造成的备件供应不及时等问题;同时,中航技还积极筹建中国飞机发动机大修基地、飞行员培训中心,并进一步加强备份飞机的提供力度,以支持非洲航线的使用或包机需求。

回顾中航技和非洲大陆二十多年的合作历程,我们充分感到这种合作与交流在双方经济发展中的重要作用。我们衷心预祝“中非合作论坛”取得圆满成功,并热诚期望在新世纪里,中航技与非洲各国的合作能够迈上一个新台阶!▲



签定机电产品采购合同  
一九九九年九月,中航技与赞比亚