

尼日利亚 在全球化中的两难处境

郑 宪

内容提要 尼日利亚和撒哈拉以南非洲其他国家一样无法抗拒全球化。长期以来，尼经济结构具有明显依赖进、出口贸易的特征，因而此特征的延续使尼日利亚的发展离不开全球化。但全球化是大有利于国际资本的单向和片面的全球化，其背景下的合作关系更有利于投资方。因此，全球化对处于经济和技术弱势地位的尼日利亚有明显的负面影响。另一方面，尼军政权时期的国家高度集权制，盛行的腐败现象，政府对经济信息准确度的干扰，以及还政于民以来国内频繁的社会冲突等非经济因素构成尼日利亚参与全球化进程的更大障碍。对此，尼政府和社会在进行自我调整，以改善尼日利亚在全球化中的两难处境。

关键词 尼日利亚 全球化 负面影响 自我调整 两难处境

作者简介 郑宪，1954年生，苏州大学海外教育学院副教授。

尼日利亚同撒哈拉以南非洲其他国家一样，无法抗拒全球化的趋势和压力。就目前状况而言，全球化虽带有极强的单向性，它更有利于外国资本和外国经济，但尼日利亚已离不开全球化了。尼日利亚的现代经济就是靠全球化才发展起来的，它能得益于全球化，促进自身的发展。而能获利多少，则取决于尼日利亚自身在经济、社会、制度、文化等诸方面的调整和转变。

尼日利亚离不开全球化

尼日利亚近现代经济的转变和发展与资本主义全球扩张相关联。正由于尼日利亚参与了近代的贸易才与世界体系联系起来，在殖民时期又建立了以依附于宗主国为中介的与世界体系的关系，所以尼经济结构带有很强的依赖进、出口贸易的特征。尽管它仍处在边缘地带和不发达状态中，但这一特征的延续使它不参与经济全球化就很难继续发展。其主要原因是：

首先，外国资本和技术流入是现代尼日利亚发展的重要基础。尼日利亚现代经济的基础是石油的开采和出口。尼日利亚石油大规模勘探和试开采始于20世纪50年代，商业性开采和大规模出口始于20世纪60和70年代，这是由作为全球化主要推行者的跨国公司进行的，并与之同步发展起来的。至今尼国家和政府对跨国公司的依赖依然很严重。尼日利亚政府与五大石油公司建立了合资的“尼日利亚国家石油公司”，通过该公司控制在这个领域的主权，以及股权和收益的多数，但五大公司仍掌握着主要技术和开采量。尼日利亚本国的石油开采公司至今尚属中小企业。正因其石油蕴藏量和出口规模，它才能从20世纪70年代以来不断获得大量的外国贷款和援助。从20世纪70年代至1996年，在外国资本对低收入国家的直接投资中，尼日利亚仅次于中国，名列印度之前，是第二大流入国，累

积流入额达 98.8 亿美元。¹ 尼日利亚于 1999 年上半年还政于民后, 资本流入保持平稳状态, 在 2000 年对非洲投资额大幅度下降的情况下, 对尼日利亚投资仍保持了 1999 年的水平。正是这些直接投资给尼日利亚带来了新的经济发展动力和较新的技术因素。也正是因为尼日利亚石油业可以作为与国际经济的结合点, 在石油繁荣时期以及石油收入下降后, 尼日利亚始终能得到国外的援助和贷款, 即使在阿巴查实行独裁而遭受制裁的时期, 也是如此。虽然尼日利亚成了撒哈拉以南非洲最大的债务国, 但它至今仍是西方的重要资本输出对象。

其次, 尼日利亚经济和社会严重依赖进口物资。由于经济结构方面存在的弱点, 又由于拥有石油美元, 尼日利亚需要也有能力进口各种物资, 从粮食、饼干到汽车和移动电话。尼日利亚近代经济发展的特点之一是, 贸易先于制造业而发展。在殖民时期, 以经济作物产品出口和工业品进口为特征的对外贸易就是尼日利亚经济的主要支柱。在 20 世纪 50 年代自治进程开始前, 宗主国等西方国家在尼日利亚资本主要从事进、出口业而非制造业。进、出口业也是尼日利亚商界的致富捷径。尼日利亚商人在自治进程开始、英国主要公司退出尼贸易领域时, 继承了部分英国公司及其贸易业务、贸易方式、贸易渠道和法律地位, 保持并加强了对外贸易在尼日利亚经济中的地位。虽然部分英国商人和尼日利亚商人在 20 世纪 50 年代开始部分投入制造业, 但制造业始终未成为私人资本投入的首选领域。在自治进程至独立初期, 尼日利亚历届政府都曾有实现进口替代的计划, 但缺乏经验、管理不当、社会和政治动荡阻碍了这一设想的早期实现; 内战后的石油繁荣创造了实现这一计划的经济条件和机遇, 但政府发展战略失误、投资计划失当、制造业基础薄弱、进口扩张、腐败加剧使之失去了这一机遇。从社会 and 经济发展需求方面来看, 石油繁荣还促使尼日利亚社会形成了追求新产品的消费心理特点。尼日利亚各级政府在财政和消费方面都具有“大政府”的特征, 按照国际货币基金组织的估计, 尼日利亚三级政府的公共开支总额占国内生产总值的 56%, 达 2.2 亿奈拉,^④ 尼日利亚联邦政府又始终具有雄心勃勃的经济和政治战略, 因而需要许多本国根本不能生产的制造业产品, 例如近年来尼日利亚发展电讯业和信息业的计划, 就包括了从计划今年发射非洲通讯卫星到增加移动电话容量的内容。这些设备、产品、技术都必须靠进口。尼日利亚政府虽有限制某些商品进口的政策, 但现状使它必须在很大程度上开放市场, 以满足国内的各种消费需求。政府对进口控制过严或关税太高, 则必然刺激走私。同时, 进口税又是尼日利亚政府传统的重要财政来源。这些因素使尼日利亚必须与国际市场接轨, 以较优惠的贸易地位获得各种需要的物资。这不仅使尼日利亚成为撒哈拉以南非洲最大的商品市场, 也使尼商界和政府比较熟悉国际通行的贸易规则, 成为世界贸易组织最早的成员国之一, 此外还使各国的产品在尼日利亚都能找到其市场。开放国内市场和参与贸易全球化有利于满足尼日利亚的社会和经济需求。

再次, 尼日利亚是在国内制造业基础及所需技术条件不足的情况下发展经济的。制造业特别是高技术制造业部门是参与全球化经济和竞争的必要条件。因此尼日利亚经济发展离不开全球化条件下的技术支持。美国国务院和出口商会的报告认为尼日利亚在技术领域比较尊重西方的知识产权。同时, 由于尼日利亚具有与前宗主国等西方国家教育合作的传统, 许多技术可以通过留学和合作研究的方式与途径获得。尼日利亚在 1977 年还通过本地化法令的方式, 要求当时世界三大电脑公司允许尼日利亚国民参与某些产品的生产; 结果美国国际商用机械公司因拒绝接受而退出了尼日利亚市场, 其他两家接受了本地人参与。但尼日利亚对自主进行高技术发展的重视程度尚显不够, 因而这方面的发展情况并不很好。跨国公司实际上还控制着核心技术, 没有真正向尼日利亚进行技术转让和扩散。最近, 尼日利亚政府出于长期的经济技术发展需要, 正式要求跨国石油公司在关键技术方面培训本地

¹ Overseas Development Institute, “Foreign Direct Investment Flows to Low - Income Countries: A Review of the Evidence”, <http://www.odi.org.uk/>

^④ *Financial Times*, Mar. 30, 2001.

人，使尼日利亚能够在石油业建立自己的核心技术人员队伍。

从资金、技术、服务和贸易等方面看，尼日利亚都已和全球化紧密联系在一起了，并从经济全球化中获得了一定的利益。可以说，没有全球化就没有尼日利亚目前的发展水平，至少没有石油繁荣和目前的巨额财政收入。

全球化的负面影响

应该看到，上述全球化背景下的合作关系更有利于投资方，而在某些方面对尼日利亚极其不利。因此可以说，这种全球化是大有利于国际资本的单向的、片面的全球化。

第一，这种合作是在尼日利亚严重缺乏资金和技术条件的情况下进行的。尼日利亚尽管掌握资源和主权，但在没有资金和技术而又急需开发的情况下，资源和主权的份量则会变轻，拥有资金和核心技术的投资方或合作方的地位相应会加重，这或许就是尼日利亚政府在许多问题上不得不屈从于投资方或借贷方的原因。例如，世界银行和国际货币基金组织在数十年间为尼日利亚提供了诸多贷款和援助项目，也对尼政府所犯的发展战略和政策的错误产生了不可否认的影响。例如，建立大农场和排挤小农的农业政策，片面发展石油业和忽视制造业；在尼日利亚石油收入锐减和经济严重失调后，要尼日利亚实行预算平衡，提高利率并实行尼日利亚货币奈拉持续大幅度贬值，要尼日利亚实行西方兜售的自由化，敦促尼日利亚全面推行私有化等。这些错误的政策建议往往是援助或贷款的附加条件，在客观上有利于促使尼日利亚依赖西方资本和商品输入，更有利于单向、片面的全球化发展。为推行其战略和政策建议，国际货币基金组织在 20 世纪 90 年代后期还专门派驻监察员监督尼日利亚政府实施经济调整和发展方案，在尼日利亚政府与这些国际组织在战略和政策主张发生分歧时，监察员支配着预算规模和预算安排，规定尼日利亚政府必须遵循的财政政策和中央银行必须遵循的货币政策，其行为凌驾于民选政府之上。¹ 这种战略和政策错误的灾难性影响至今仍是尼日利亚无法摆脱不发达状况的重要原因之一。另外，五大跨国石油公司在尼日利亚只采油不采气的问题尚未解决，使尼日利亚政府在本世纪初结束采油区天然气火炬白白燃烧的计划期限一再推移到 2008 年，尽管尼日利亚政府一再提出要同时采气的要求。

第二，投资和援助的领域是尼日利亚政府无法控制的。目前外国资本在尼日利亚投资的平均回报率是很高的。但国际资本长期集中投资于石油和固体矿产开采方面，这些领域利润率最高。而对于尼日利亚急需大量投入和迅速发展的制造业、炼油业，以及电力、铁路等重要基础设施领域，国际资本却长期忽略或无人问津。进入尼日利亚制造业领域的主要是一些外国中小资本。作为一个有足够资本流入的、有发展潜力的国家，尼日利亚却缺乏作为现代经济核心和基础的制造业以及相关的基础设施，这使它长期处在经济严重失衡的状态。对此，国际资本是有责任的。这并不是把经济严重失衡完全归咎于国际资本，尼日利亚历届政府有其重要的责任。但作为有发展经验的国际资本和组织，只注重回报而不考虑合作方的急需，这明显表现出了惟利是图的特征。

第三，这种资金流动不是纯经济性或商业性的。在某种程度上，国际援助方或借贷方应对尼日利亚巨额债务负责。在石油繁荣时期尼日利亚获得了巨额收入时，国际资本乐观地将援助或贷款提供给尼日利亚；在油价急剧下跌、尼日利亚政府无力偿债时，国际资本出于各种原因继续提供援助或贷款。就是这些援助和贷款，使尼日利亚历届政府尤其是军政府在石油收入锐减的情况下，坚持实行石油繁荣时期的“大政府”财政原则和不慎重、不节俭的支出方式，结果使尼日利亚政府债台高筑。据国际货币基金组织统计，至 2001 年，尼日利亚所欠外债累计达 319 亿美元（尼政府统计为 285 亿美元）。这笔债务负担是尼日利亚经济和社会发展的主要障碍之一。在 1986~1993 年的结构调整时期，

¹ Vanguard (Lagos), July 30, 2002.

尼日利亚政府需每年偿还债务本息 36 亿美元, 这相当于当年国民生产总值的 10%, 石油出口收入的 40%, 政府财政开支的 70%。2001 年, 尼日利亚人均财政石油净收入只有 100 美元。这样的债务负担使尼日利亚无法承受, 但工业化国家长期拒绝减免或改变减轻年偿债额。¹

资本流动的国际化包括流入和流出, 也包括合法与非法。资金从尼日利亚流出的原因很多。20 世纪 90 年代后期以来, 尼日利亚政府按照世界银行和国际货币基金组织政策要求, 实行了提高利率和货币持续大幅度贬值的政策, 结果使其有限的可投资资本部分转移到西方国家。国际资金的流入并不一定全部流入尼日利亚政府或经济及生产领域, 部分国际资金通过各种内外途径成了尼日利亚私人财产, 同时造成了尼日利亚国家或社会债务; 尼日利亚部分非法资金的非法流出又由于西方金融机构的配合而成为尼私人海外资产。这种资金的国际流动方式在尼日利亚特权阶层占有财富的状况下, 成为尼日利亚经济发展中资金严重不足的重要因素之一, 它又是使尼日利亚私人海外资产超过国家债务总额的重要原因。流出的资产不仅包括阿巴查家族存入欧洲银行的 40 亿美元赃款, 还包括无法解释的还政于民前三个月国家外汇储备所减少的 30 亿美元^④, 以及尚未被揭露和追究的军政权时期的其他流失。在追索阿巴查赃款时, 尼日利亚民选政府遇到了瑞士、列支敦士登、卢森堡、英国等国银行机构的阻碍, 这证明, 在资本全球流动中的不发达国家资金非法外流方面, 国际金融体系有不可推卸的不光彩的作用。债务负担和资产非法流失是资本全球化流动给尼日利亚造成的重大负面影响。

第四, 在这种单向全球化背景下的合作对尼日利亚的资源、生态造成了极大的破坏, 对尼日利亚经济的可持续发展和社会稳定造成了严重后果。跨国石油公司以“技术条件不够”和“不安全”为借口, 在尼日尔河三角洲地区采油不采气, 致使一些油井附近的石油气火炬 30 多年长明不熄。所燃烧的石油气相当于尼日利亚石油气产量的 75%。^⑤石油污染已无法清除, 污染油积存最深处达 5 米, 给三角洲沿海的部分红树林资源带来了毁灭性灾难。跨国公司的开采对周围的村民毫无益处, 跨国公司甚至与尼日利亚政府一起镇压当地的民权运动。这一状况尚在延续, 仍是尼日利亚社会和政治不稳定的重要原因。

可见, 全球化对处于经济和技术弱势地位的尼日利亚具有极大的负面影响。全球化绝非单纯的经济和贸易的全球化。它必然在经贸领域及其他方面给处于弱势又缺乏准备的不发达国家造成巨大的损失。

阻碍尼日利亚受益于全球化的非经济技术因素

除上述投资援助方和接受方在经济与技术方面的消极影响外, 尼日利亚本国的一些非经济技术因素也对尼顺利参与全球化产生了一定的阻碍作用。这里着重论述制度和文化方面的因素。

尼日利亚自从 1966 年 1 月政变以来, 就是一个联邦中央政府高度集权的国家。军政权在缺乏经济理论和治国经验的情况下, 想以命令和行政方式处理国家事务包括经济发展问题, 结果事事干预。在进出口、货币汇率、财政收入分配等各方面都想进行控制, 结果对经济干预过多, 反而阻碍了经济发展。这特别表现在对企业的控制上。结果, 至 20 世纪 80 年代大中小企业均在政府控制下, 使制造业完全缺乏活力, 无法正常参与国际的经济活动和竞争。涉及国计民生的国有大企业, 始终无法满足国内经济和社会发展的需要。制度因素使尼日利亚国内企业缺乏能与外国资本和企业平等合作或竞争的主体, 也使到尼日利亚的外国投资商颇感不便。

¹ J. Herbst & C. Soludo, *Aid and Policy Reform in Nigeria* (unpublished); Jubilee Plus Report by Kuesi Owusu et al., *Drops of Oil in a Sea of Poverty: the Case for a New Debt Deal for Nigeria*, 2001.

^④ *Financial Times*, Mar. 30, 2001.

^⑤ Jubilee Plus Report by Kuesi Owusu et al., op. cit.

腐败现象严重阻碍尼日利亚经济和社会的发展。尼日利亚一些阶层和部门的腐败现象是普遍的,使该国在透明国际的清廉排名榜上数年间居倒数第一或第二位。这严重损害了尼日利亚国家和社会的声誉,使投资者担心会增加投资成本,极易产生不信任感。腐败还使尼日利亚从金融业到制造业和进、出口业的企业与权力密切关联,造成企业的不平等竞争,并使部分潜在资本转换成私人财富,其中大部分退出了资本领域。严重的腐败事件会直接导致国家或社会财富的重大流失,例如前军政府首脑阿巴查盗窃国家资产 40 亿美元的案件,即是例证。

全球化的一个重要要求是各经济体信息资源的准确和公开,而尼日利亚因为传统文化的缘故,始终缺乏准确完全的统计数据资料。尼日利亚政府出于政治原因,往往对经济信息的准确度加以干扰。这些文化因素很可能成为阻碍国际合作的制度因素,还可能产生不公正的结局,甚至成为产生腐败现象的根源。

尼日利亚频繁的社会冲突是使投资者望而却步的社会文化因素。尼日利亚自还政于民以来,最严重的暴力冲突有 1999 年夏季的瓦里惨案,2000 年 2 月的卡杜纳暴乱,2001 年夏季的乔斯冲突,以及 2002 年 11 月下旬在卡杜纳等地发生的反选美暴乱,这些冲突的死亡人数每次都在 200 人以上。其中后三次冲突都带有宗教和民族色彩。但其背后却有伊斯兰教极端派反现代化和反全球化的原因。这种在世界热点地区外的带有国际宗教冲突和反全球化背景的国内剧烈宗教社会冲突,不但造成了严重的生命财产损失,而且给尼日利亚本身的社会财富积累和企业的发展带来了破坏性作用。另外,它还造成了严重的社会不安全感,将会给尼日利亚国家的声誉带来极大损害,结果不但会失去重要的经济机会,而且会使合作者丧失信心。

这些非经济技术因素对尼日利亚参与全球化的阻碍要更大些,因为它们不可能以法令或法律手段在短期内被清除。解决这些问题要靠政府和民众的长期努力。

尼日利亚应对全球化

尼日利亚社会和政府成员的反全球化倾向很强烈,全球化已给他们造成了种种负面影响。尼日利亚政府高层官员时有反对全球化的言论。尽管如此,他们已离不开全球化。与撒哈拉以南非洲大多数国家相比,尼日利亚在全球化中,在非洲没有处在最边缘的地带。不参与全球化,尼日利亚目前经济和人口状况必将使尼滑向最边缘;参与全球化,依赖尼日利亚的资源 and 经济地位奋力一搏,或许还能减轻其边缘化的程度。尼日利亚政府和社会在进行自我调整,以应对全球化。

尼日利亚总统奥巴桑乔在 1999~ 2003 年任期内进行频繁外交活动的重要内容和成就之一,就是利用西方全球化的战略和观念,强调弱国也必须有平等发展机会的思想,为争取大国减轻尼日利亚债务负担和追回阿巴查的赃款而努力。减债问题在 2002 年八国峰会上已获得一定的成功。阿巴查在国外的赃款虽仍未追回,且难度依然很大,但已查实的存款属于赃款必须冻结,并且必须偿还的观念已被西方国家政府和银行界所接受,这在国际金融领域具有重要意义。

尼日利亚解决政府对经济干预过多的问题,实际上始于军政权时期,阿巴查执政时就着手改变政府完全控制经济的状况,开始对中小企业实行私有化。还政于民后的奥巴桑乔政府在全国推行政治民主化的同时,也开始了全面的经济私有化进程,并将之作为其改革的重要方面。这不但涉及全部国有中小企业,还涉及部分国有大企业,例如出售尼日利亚电讯有限公司政府股份和准备出售在塞拉利昂的尼日利亚炼油厂股份。尼日利亚政府的目的不仅是要少参与经济经营活动,使这些私有企业发挥活力,而且还要从中收回政府资金。私有化是不是“包治百病的良药”,尼日利亚社会中有此有争论。但无论如何,这有利于尼日利亚经济的调整和企业活力或实力的增强。强化自身,是应对全球化的最重要的办法。另外,尼日利亚政府在近年来特别注意将外来资本引向制造业。适当的发展战略是增强自身经济能力、改变传统的片面失衡经济结构和减轻对外依赖程度的重要内容。还政于民三年后,奥巴

桑乔政府在《2003~ 2007 年发展计划》中提出了以农业和食品加工、固体矿产、制造业、原油和天然气、旅游五方面并举的新发展战略。¹ 这是一个比较平衡的综合发展战略, 意识到均衡发展并将之作为基本发展原则, 这无疑是一大进步。

尼日利亚作为世界贸易组织的成员国, 可以享受作为发展中国家的优惠待遇, 这使它可以利用这一最惠待遇条件获得出口的低关税率。作为洛美协定的成员国, 它享有将某些商品免税输入欧盟的优惠待遇。《美非贸易法案》又相对改善了尼日利亚对美国贸易的机会。但这些双边或多边贸易协定对发达国家更为有利, 尼日利亚并无足够的资本或具有竞争力的制造业产品或技术输出以参加国际竞争, 因此它首先将注意力放在西非和部分欧洲国家, 保住自己的这一势力范围。作为西非国家经济共同体的最主要、最有实力的成员国, 它促成了在西非范围的人员、商品和服务的自由流动, 促进这一地区的合作, 以保持自己的出口优势。尼日利亚是推动以前的非洲统一组织和现在的非洲联盟形成与发展的重要动力之一, 这在一定程度上也是抗拒全球化及其政治影响的工具。

尼日利亚的情况说明, 对非洲以及世界其他不发达国家而言, 全球化的影响有积极和消极两方面。不发达国家可以经过自我调整, 改善自己在全球化中的处境, 减弱所受到的全球化的冲击, 利用这一趋势促进自身的发展。

(责任编辑: 徐 拓 责任校对: 吴传华)

资料库

《西亚非洲问题数据库》简介

《西亚非洲问题数据库》是中国社会科学院西亚非洲研究所所级重点课题之一, 由该所图书资料室的全体人员共同参与完成。该数据库始建于 1998 年, 现有数据 3.6 万多条, 是专门收集国内外重点学术刊物中有关西亚非洲问题中外论文资料的专业数据库。

该数据库包括以下 6 个子库: 《西亚非洲中文论文索引数据库》、《西亚非洲西文论文索引数据库》、《西亚非洲参考资料全文数据库》、《西亚非洲中文论文全文数据库》、《西亚非洲研究所馆藏中文图书书目数据库》、《西亚非洲研究所馆藏西文图书书目数据库》。

这些数据库均可通过关键词、分类号、篇名、作者、刊名、刊号、刊期等多项检索点进行查询。数据库自建立以来, 已为有关领导出访西亚非洲国家、所内外科研人员从事西亚非洲问题研究和国际问题专业的研究生撰写毕业论文提供了大量有价值的资料, 也为国内希望了解西亚非洲国家情况的企事业人员提供了许多宝贵的信息。

《西亚非洲问题数据库》在所领导的大力支持下, 已成为该所信息化建设的一个重要组成部分。在图书资料室同志的共同努力下, 数据库的建设将更加规范, 内容更加丰富。

(成 红)

¹ “ Framework for Nigeria's Economic Growth and Development (2003 - 2007)”, *This Day* (Lagos), October 18, 2002.

globalization, the further amelioration of international economic environments will have a positive

effect on the anti-poverty actions of the African countries.

Gains and Losses of Tanzania's Participation in Globalization

Li Baoping

pp. 29– 34

Since the 1980's, Tanzania has been carrying out economic and political transformations characteristic of the liberalization, marketization and privatization of economic system and the democratization of the political system, which has denied Tanzania's previous socialist policy tendencies. The 2000 amendment to the constitution makes it clear that Tanzania is no more a socialist country, thus bringing it into the world capitalist system and

gain. The ruling party of Tanzania has controlled the leading power to implement political reforms, acquired the political legitimacy of being in power, obtained the international assistance for its economic development and reversed the declining tendency of its economy. However, it has also paid a high price of the severe erosion of the Tanzanian sovereignty and impairment to political unity, unification and social justice.

Nigeria in the Dilemma of Globalization

Zheng Xian

pp. 35– 40

Nigeria, as well as other Sub-Saharan African countries, can not resist globalization. The apparent long dependence of imports and exports trade of its economy means Nigeria's development won't do without globalization. However, globalization mainly favors the unidirectional flow of international capital, cooperation under such unilateral globalization is more favorable to the investor. As far as Nigeria is concerned, its inferior economic and tech-

nological status means globalization will exert a negative impact on Nigeria. What's more, high centralization of the state power during the military regime, the prevalence of corruption, the governmental interference in the accuracy of economic information and the frequent internal social disturbance since the return to the civilian rule constitute the main obstacles to Nigeria's participation in the globalization.

A Concise Analysis of the Asad Political System

Wang Xi

pp. 55– 60

The era of Asad (1970– 2000) is an important period in the contemporary history of Syria, during which, depending on the army, the Bath party and the state bureaucracy, and through the state's firm control over the social organizations, Asad set up an authoritarian-presidential system of one-party characteristic of patriarchal monarchy. Depending on the system, Asad transformed Syria from a small and weak state into a regional power, which has been keeping a long-time polit-

ical stability. As the particular outcome of Syrian social-historical development, the system of Asad is characteristic of complexity, transitivity and being an intermixture. On the one hand, the system basically meets the objective needs of the Syria's social development; hence, it has considerable rationality and legitimacy. On the other hand, the system also has its limitations and disadvantages, which put a heavy burden on Syria's future political development.