

尼扬姆维齐人的贸易

刘伟才

内容提要 尼扬姆维齐人是 19 世纪坦桑尼亚内陆地区最重要的贸易者。尼扬姆维齐人成为非洲东海岸内陆贸易的重要参与者，除了口头传说所显示的偶然性外，也和他们所生活地域的地理、气候和物产密切相关。由于商品来源的日益枯竭、其他贸易者的激烈竞争导致地区形势的动荡，以及西方殖民者的入侵等原因，尼扬姆维齐人的贸易从 19 世纪中后期开始逐渐衰落。

关键词 尼扬姆维齐人 贸易 非洲东海岸 坦桑尼亚

作者简介 刘伟才，上海师范大学人文学院历史系讲师（上海 200235）。

在今坦桑尼亚西部，往东以伊亚西湖（Lake Eyasi）、马赛平原（Masai Plains）为界，向西延伸到卢旺达—布隆迪高地和坦噶尼喀湖东岸，北起维多利亚湖南岸，南至坦桑尼亚南部高原、鲁克瓦湖（Lake Rukwa），是一片海拔 900~1400 米的台地。根据现在坦桑尼亚的行政区划，这一地区大致相当于西部省的塔波拉（Tabora）地区、恩泽加（Nzega）地区和卡哈马（Kahama）地区。大约 17、18 世纪时，这片台地曾是一片猎物 and 可采集植物极为丰富的林地，从今乌干达、肯尼亚、坦噶尼喀东部、坦噶尼喀湖区等地来的居民向这片台地汇集、定居、扩张，逐渐整合形成了一系列的酋邦。大约 19 世纪初时，这片土地的居民开始加入东非从内陆到沿海的贸易体系，充当贸易者和搬运工，并因此而为外界所熟知：他们就是尼扬姆维齐人（Nyanwezi）。最先使用此称呼的可能是 19 世纪初来到东非海岸的欧洲人，起初的含义是“西方人”¹，即从海岸以西内陆来的人。尼扬姆维齐人以塔波拉^④为中心，在内陆和沿海之间广泛进行贸易活动。尼扬姆维齐人的贸易活动兴盛期几乎持续整个 19 世纪，在此期间，“尼扬姆维齐人是坦桑尼亚内陆地区最重要的贸易者”^④。

尼扬姆维齐人贸易的缘起

根据尼扬姆维齐地区西部乌撒古希（Usagusi）酋邦的口头传说，最先从内陆前往东非海岸的尼扬姆维齐人是姆帕朗贡贝（Mpalangombe）和恩戈戈米（Ngogomi），他们因为争夺乌撒古希酋长继承权失败而被迫逃逸。在途中，他们遇到了用木制工具耕地的人，于是他们就拿铁锄与这些人交换牲畜。有人告诉他们，继续往东走有一个很大的“湖”。于是，两人继续前行，最终

¹ See R. G. Abraham, *The Nyanwezi Talay: A Tanzanian People in the 1970s*, New York: Cambridge University Press, 1981, p. 2.

^④ 塔波拉最初是尼扬姆维齐人最大酋邦之一乌尼扬比（Unyanambe）的中心地区，处于西坦桑尼亚内陆出海的咽喉地带。1850 年左右，一批阿拉伯人进入此地，在得到乌尼扬比酋长丰迪基拉一世（Fundikira I）同意的情况下定居下来。到 1860 年时，塔波拉日益繁盛，其内陆到沿海贸易集散中心的地位日趋明显。See R. G. Abraham, *The Political Organization of Unyanwezi*, London: Cambridge University Press, 1967, pp. 37–39.

^④ Andrew Roberts, *Nyanwezi Trade from Pre-colonial African Trade: Essays on Trade in Central and Eastern Africa before 1900*, Edited by Richard Gray and David Birmingham, London: Oxford University Press, 1970, p. 39.

抵达巴加莫约，见到了很多“淡色皮肤的人”，可能是斯瓦希里人，也可能是阿拉伯人。在巴加莫约，他们看到了珠子和布匹。为了获得这些物品，他们又重返内陆，寻找象牙，然后将这些象牙带到“长胡子人”——阿拉伯人居住地，阿拉伯人见到后，立即表示希望前往出产这些象牙的地方。¹

虽然这一口头传说只是尼扬姆维齐人某一酋邦的事，但实际上包含了与整个尼扬姆维齐人贸易相关的诸多信息：铁锄、象牙、牲畜、珠子、布匹等代表了尼扬姆维齐人贸易的主要商品，斯瓦希里人和阿拉伯人则是尼扬姆维齐人贸易的主要对象。这一传说也暗含了尼扬姆维齐人贸易的基本路线和模式：在内陆备好一些商品，沿途卖出一部分，获得补给，交换新的商品，到达海岸后将全部商品出卖，换得珠子、布匹等。在回内陆的过程中，同样也沿途出卖一部分，在内陆出卖一部分，然后再从内陆组织商品前往海岸。

尼扬姆维齐人成为东非海岸内陆贸易的重要参与者，还具有一定的必然性。

尼扬姆维齐人由诸多人群从四面八方汇集而成，最终形成了数十个酋邦。因为有些酋邦拥有某些特产或技术，而别的酋邦没有，所以交换就成为必需，这就是本地贸易。在参与长途贸易之前，尼扬姆维齐区域就已经有了较活跃的本地贸易。随着这一贸易形式的发展，较远距离的贸易也逐渐出现，尼扬姆维齐人开始与尼扬姆维齐区域之外的人群开展贸易活动，比如上述口头传说中的用铁锄交换牲畜。而这种较远距离贸易的进一步发展就是长途贸易。长途贸易主要是以非洲产品交换欧洲产品，这种贸易以沿海港口为基础，欧洲货在此卸船待卖，非洲货在此装船运出，货栈有的设在港口，也有的设在内地。^④可以说，从本地贸易发展到长途贸易有一定的逻辑必然性。就尼扬姆维齐人而言，从本地贸易和较远距离贸易中获得的利润也为长途贸易提供了资金。^⑤尼扬姆维齐人最终也正是因为参与长途贸易而闻名于非洲。

尼扬姆维齐人居住的地区根据气候可分成两个季节，4~10月是旱季，10月~次年4月为雨季。尼扬姆维齐人一般只在雨季从事农业生产，旱季则比较空闲，有充足时间从事其他

活动。尼扬姆维齐人主要种植高粱、小米、玉米、甜土豆、木薯、花生、豆类等，还饲养牛和羊。由于土质贫瘠和农业生产技术落后，种植、养殖的规模都不大，尼扬姆维齐人无法单靠这些生产活动生存，稍有不慎，饥馑就随之而来。尼扬姆维齐人还从事狩猎和采集活动，但很不稳定。旱季长时间空闲为尼扬姆维齐人提供了从事长途贸易的条件，而生活物资的匮乏则是一个刺激因素。

尼扬姆维齐人的生活区域处在东非海岸与中部非洲的中间地带。当时中部非洲存在着诸多王国，且有比较丰富的如象牙、铜、奴隶之类的资源。很长一段时间里，中部非洲对于东非海岸的商人具有吸引力。尼扬姆维齐人所处的区域使他们成为重要的贸易中转者。

尼扬姆维齐人贸易 的主要商品

在尼扬姆维齐人贸易中，来自非洲的商品主要有象牙、犀角、铁锄或铁斧、铜锭、盐块、食物、牲畜、木制品、陶器、猎物、蜂蜜、蜂蜡、烟草等，19世纪后期后开始有橡胶，在某些情况下还有奴隶。欧洲制造的商品主要有布匹、珠子、枪支、火药、酒，以及铜丝等。

象牙是中部非洲内陆到沿海贸易的主要商品之一，尼扬姆维齐人是非洲重要的猎象者和象牙贩卖者。由于当时欧洲、北美等地中产阶级对象牙的巨大需求，尼扬姆维齐人的象牙贸易非常红火。1878年，英国伦敦传教会的传教士阿瑟·道格斯姆（Arthur Dodgshum）在从桑给巴尔前往坦噶尼喀湖东岸的乌济济（Ujiji）时，频繁遇到携带象牙的尼扬姆维齐人商队。根据道格斯

¹ See Andrew Roberts, op. cit., p. 48.

^④ See Jan Vansina, "Long-Distance Trade-Routes in Central Africa", *The Journal of African History*, Vol. 3, No. 3, 1962, pp. 375-377.

^⑤ See Richard Gray and David Birmingham, *Social and Political Consequences of Trade in Central and Eastern Africa in the Pre-colonial Period*, from *Pre-colonial African Trade: Essays on Trade in Central and Eastern Africa before 1900*, Edited by Richard Gray and David Birmingham, London: Oxford University Press, 1970, p. 22.

姆的日记记载, 在 5 月 2~5 日, 他遇到了米兰波 (M iram bo) 的一个商队, 还遇到了“另一支带着象牙前往海岸的尼扬姆维齐商队, 象牙至少有 100 支, 长度从 30 英寸 ~ 7 英尺不等, 其中一些质地非常好”¹。在 5 月 30 日的日记中, 道格斯姆又记述了“昨天和今天我们都遇到了带着象牙前往海岸的尼扬姆维齐大商队”^④。

桑给巴尔成为重要的象牙集散地后, 素丹非常注重搞好与尼扬姆维齐人的关系, 还自己组织商队前往内陆猎象和收购象牙。1839 年, 尼扬姆维齐人与阿拉伯人在桑给巴尔谈判, 达成了一项互利性协议, 约定尼扬姆维齐人在桑给巴尔出售象牙时可以享受一定的优待和优惠, 而阿拉伯人的活动则可以获得安全保证。^(四)

铁是尼扬姆维齐人贸易的重要商品。在尼扬姆维齐地区, 只有部分酋邦才有铁矿, 炼铁和制铁技术也只为少数人独有, 秘不外传。尼扬姆维齐人耕作用的锄和锹、建筑或其他工艺用的刀和斧、渔猎和战时用的矛头和箭头都需要铁。这一方面促使尼扬姆维齐人到尼扬姆维齐地区外的地方寻找铁源, 另一方面也促进了尼扬姆维齐人内部的铁贸易, 还推动了尼扬姆维齐人炼铁业的发展, 使他们可以用铁制品与其他人进行贸易活动。铁一般被制成一定规格的铁锄或铁斧, 既是交易的商品, 也是通行货币。

铜虽然一般不用于制造工具, 但却大量用于装饰品。尼扬姆维齐人从本地区启程, 向中部非洲进发, 在像加丹加这样的地方获得铜产品, 一般是十字形、X 形或者 H 形的铜锭。他们将这些铜锭卖给沿海的商人, 后者制成铜丝, 或者进一步用铜丝制成装饰品, 再卖给尼扬姆维齐人, 尼扬姆维齐人再卖给非洲人。和铁一样, 铜锭和铜丝也是既当商品, 又作货币。

盐同样非常重要。殖民前非洲内陆的很多居民都掌握了从含盐植物、含盐水源和含盐矿物提取盐的技术。在尼扬姆维齐地区, 以及相邻的地区有一些盐产地, 有的是盐湖, 比如鲁卡瓦湖南部的伊弗那 (Ivuna) 浅盐湖; 有的是盐泉, 比如马加加拉斯 (Magagarasi) 的乌芬扎 (Uvinza) 盐泉。从事采盐活动的人也只是少数, 有的在采盐之前还要进行宗教仪式。出产的盐被制成盐砖, 像铁和铜一样, 也是身兼交易商品和通行货

币两种角色。有一定资本的尼扬姆维齐人直接前往盐产地贩盐, 而没有资本的尼扬姆维齐人则可以选择到盐产地打工挣盐。

食物是一项特别的商品。尼扬姆维齐人将自产养殖的作物和自己饲养的牲畜直接或加工成食品出售, 有的还通过采集和狩猎获取食品后出售, 近水地方的居民则会捕鱼, 然后制成鱼干出售。随着进入内陆的长途贸易商队的增多, 大量的商务人员和搬运工来往于商路之上, 尼扬姆维齐人的食物生产和贸易受到了极大的刺激。

尼扬姆维齐人也从事奴隶贸易。除了猎奴和买奴外, 尼扬姆维齐人还将罪犯和战俘当做奴隶贩卖。米兰波是尼扬姆维齐历史上最强势的酋长, 靠武力一度将几乎所有尼扬姆维齐酋邦置于自己控制之下, 在此过程中, 米兰波获得了大量战俘, 他除了将这些奴隶买到东非沿海外, 还将一部分卖给尼罗河谷地区的买家。^{1/4} 尼扬姆维齐人的商队还利用奴隶充当搬运工, 到达目的地后, 既出售搬运的商品, 也贩卖奴隶。

至于尼扬姆维齐人贸易中的欧洲商品, 布匹和珠子是两大主要品种。很多非洲内陆人将穿戴欧洲产的布匹和珠子视为时髦和荣耀, 富人愿花大价钱购买这些东西。布匹用于制衣和各种装饰, 裁成一定大小的布匹也可以当货币。

欧洲制造的商品中, 枪支和火药日益走俏。很多尼扬姆维齐人与沿海商人做生意, 就是为了获得枪支和火药。其输入对象牙贸易的影响最为显著。起初, 猎象只有少数专业人士才能进行, 但随着枪支的输入, 越来越多的人参与猎象活动。这在一定时期内增加了象牙的产量, 也增加了从事猎象和象牙贸易者的经济利益。但从较长时间来看, 这又加快了一定区域内大象数量的减少甚至灭绝, 进而促使本区域的人向外扩张, 寻求象牙资源, 从而引发争斗, 而在此过程中, 枪支和火药又是决定性的武器。

¹ Norman Robert Bennett Edited *From Zanzibar to Ujiji The Journal of Arthur W. Dodgson*, Boston University, 1969 p. 64.

^④ Ibid., p. 69.

^(四) See Norman Robert Bennett *Mirambo of Tanzania* 1840 - 1884, New York Oxford University Press 1971 pp. 25- 26.

^{1/4} See Andrew Roberts op. cit., p. 59.

尼扬姆维齐人贸易的路线

以塔波拉为中心点,尼扬姆维齐人贸易的路线可以分成两部分:面向海岸的路线和面向内陆的路线。面向海岸的路线,主要是塔波拉——巴加莫约——桑给巴尔。尼扬姆维齐人把在内陆组织起来的商品在塔波拉整理后带到海岸,继而把从海岸换回的商品带回塔波拉,然后根据情况分散出卖。面向内陆的路线复杂得多。从塔波拉出发,主要有3条进入内陆的路线。一条是塔波拉——乌济济。塔波拉是一个中心,乌济济也是一个中心——坦噶尼喀湖沿岸酋邦人员商品交流汇集的中心。从坦噶尼喀湖沿岸酋邦组织起来的商品在乌济济汇集后到塔波拉,然后再从塔波拉运往海岸;而从海岸运到塔波拉的商品,也会有很大一部分被发往乌济济后再分散。

贸易始末两端地点无疑具有重要作用,此外,从塔波拉到乌济济的途中还有一个重要的盐产地:乌芬扎。尼扬姆维齐人来到此地,通过购买或在盐矿劳动的方式获取盐,然后将盐贩往北至维多利亚湖和布隆迪、东至乌果果(Ugogo)、南至卢阿哈谷地(Ruaha Valley),以及整个坦噶尼喀湖地区和东刚果地区。

第二条路线是塔波拉——湖区。19世纪,湖区存在着布尼奥罗(Bunyoro)、布索加(Bosoga)、布甘达(Buganda)、托罗(Toro)、安科尔(Ankole)、卡拉格韦(Karagwe),以及卢旺达(Rwanda)等酋邦。¹在尼扬姆维齐人大举进入之前,这些酋邦之间就已经形成自己的贸易体系。在其中,盐和铁是主要的交换商品。盐产地主要有阿尔伯特湖东岸的基贝罗(Kibero)和布松戈拉(Busongora)的卡特韦盐湖区(the salt-lakes of Katwe),铁矿比较丰富的地区主要是布尼奥罗。

值得一提的是,19世纪50年代,卡拉格韦的铁矛在塔波拉享有“很高的声誉”^④。除了盐和铁外,还有树皮布、咖啡豆,以及烟草。从塔波拉——湖区的沿路还有盐矿和铁矿。在邻近路线的地方,至少各有两处盐矿和铁矿,偏离路线稍远的地方还有一些,尼扬姆维齐人可以沿路收

购,或者以自己的货物交换盐铁。尼扬姆维齐人进入湖区后,很快成为占支配地位的贸易者。珠子、瓷杯、瓷盘、贝壳、棉布大量进入湖区市场,湖区的统治阶层和富人对尼扬姆维齐人带来的这些“奢侈品”颇感兴趣,用象牙跟他们交换。尼扬姆维齐人很快发现,湖区对海岸来的产品有很大的需求,而湖区的象牙供应也很充足。更重要的是,湖区已有的贸易体系便利了尼扬姆维齐人的活动,他们只要前往特定地点进行交换即可。^⑤

第三条路线是从塔波拉沿坦噶尼喀湖东岸南下,穿过坦噶尼喀湖和尼亚萨湖(即马拉维湖)之间的走廊,进入今赞比亚的东北部和刚果(金)的东南部。在这些地方,尼扬姆维齐人除了售卖商品、获取象牙外,最主要还是收购铜。19世纪初,尼扬姆维齐人进入铜资源丰富的加丹加。尼扬姆维齐人松布瓦(Sumbwa)酋邦的一个酋长去加丹加后返回,但是他的儿子却在那里留了下来,并建立了自己的酋邦,与东海岸和西海岸都开展贸易,这就是姆斯里(Msiri)。姆斯里控制了从加丹加——塔波拉的铜贸易,还利用从安哥拉葡萄牙人那里获得的枪支建立了一个庞大的帝国。^⑥

尼扬姆维齐人贸易的路线,无论是通往海岸的路线,还是进入内地的路线,道路的条件都比较差。丛林阻隔使有轮车无法使用,萃萃蝇的肆虐则限制了畜力驮运,尼扬姆维齐人贸易活动的商品和补给不得不靠人力搬运。尼扬姆维齐人不但是著名的贸易者,也是著名的长途贸易搬运工。除为阿拉伯人、斯瓦希里人乃至欧洲人搬运,也为尼扬姆维齐商人搬运。拥有商品的尼扬姆维齐商人在准备出发进行长途贸易之前,会派一个鼓手在村庄巡游,通知有人即将进行长途贸易,有兴趣者就可以到指定

¹ See John Tosh, *The Northern Interlacustrine Region, from Pre-colonial African Trade: Essays on Trade in Central and Eastern Africa before 1900*, Edited by Richard Gray and David Birmingham, London: Oxford University Press, 1970, p. 103.

^④ See *Ibid.*, p. 106.

^⑤ See *Ibid.*, p. 111.

^⑥ See I. N. Kimambo and A. J. Temu, *A History of Tanzania*, Nairobi: East African Publishing House, p. 74.

地点报名参加商队从事搬运。¹ 一些参加商队的尼扬姆维齐人在为雇主搬运的同时, 也会自己准备一些商品, 到达目的地后出卖或交换。也有参加商队的尼扬姆维齐人并非受雇, 而是自己经营, 加入商队只是为了寻伴, 保证自己的贸易安全顺利。还有一些尼扬姆维齐人从事搬运工作是为了积累资本和经验, 以便条件允许时自己也能从事贸易活动。

尼扬姆维齐人贸易的衰落

尼扬姆维齐人作为贸易者和搬运工, 在东南部非洲活跃了近一个世纪。从 19 世纪中后期开始, 他们的影响开始逐渐减弱。

首先, 商品来源的日益枯竭, 尤其是象牙。随着枪支的输入, 猎象成了一件相对以前而简单的事。猎象者受短期利益的驱使, 完全不顾及可持续性, 在短时间内就将区域内的大象猎杀殆尽。除了尼扬姆维齐人猎象之外, 阿拉伯人和斯瓦希里人也组织队伍猎象, 甚至远在桑给巴尔的素丹都派遣猎象队深入内地。大象资源的日益减少促使猎象者进一步深入内地寻找大象, 必然会加剧分属不同势力的猎象者之间的争夺, 由此引发的冲突对贸易造成极为不利的影响。

其次, 其他贸易者的竞争, 以及由此造成的不稳定局面。阿拉伯人和斯瓦希里人很早就开始进入尼扬姆维齐地区乃至更深的内地从事贸易。“到 1880 年时, 东非贸易开始转向。更多的阿拉伯人和斯瓦希里人选择自己从东到西深入内地开展贸易, 而不是靠尼扬姆维齐人从西到东的活动。”^④ 相对尼扬姆维齐人而言, 阿拉伯人和斯瓦希里人拥有更加完善的组织, 资本实力也比较雄厚, 而且大部分使用枪支。一旦发生因贸易竞争引起的冲突, 阿拉伯人和斯瓦希里人往往能凭借枪支的优势而占上风。阿拉伯人在尼扬姆维齐地区建立的一些定居点, 发展到一定规模后还时常参与尼扬姆维齐人各酋邦之间的权利争夺, 导致尼扬姆维齐地区的形势更加不稳定。

对尼扬姆维齐人的贸易构成致命一击的是欧洲人的活动。19 世纪中期后, 欧洲的探险者和传教士开始进入尼扬姆维齐地区, 欧洲人的数量

虽然不多, 但在他们背后发挥作用的是强大的工业化国家、大量廉价商品, 以及更先进的武器, 使他们具有其他人难以比拟的优势。

1884 年, 德国在西南非洲建立了第一块海外殖民地。随后, 德国加快了与英国争夺东非的步伐。1889 年 10 月, 德属东非保护国建立。在尼扬姆维齐地区, 德国人花了 3 年的时间镇压抵抗。乌尼扬比的酋长伊斯凯 (Iske) 领导尼扬姆维齐人抗击德国人, 斗争持续了 8 个月, 但最终还是遭到镇压。

德国在坦噶尼喀建立自己的统治后, 加强控制贸易, 德国东非公司包购了几乎所有的经济作物和其他传统产品, 并垄断了大部分进出口业务。传统的长途贸易商队活动也受到德国殖民当局的严格限制, 欧洲商人也利用殖民当局的权势打击传统贸易者。德国还通过强制劳动等方式驱使尼扬姆维齐人在种植园和工地上劳动, 这就使他们根本不可能像以往那样利用空闲时间搞贸易活动。原本复合型的尼扬姆维齐人的搬运活动, 此时也变成殖民者服务的劳役。由此, 尼扬姆维齐人在贸易上的传统地位几乎完全丧失。

尼扬姆维齐人是殖民时代前东南非洲和中部非洲贸易的重要参与者, 他们利用自己所处的地理位置广泛开展贸易活动, 融通非洲商品和欧洲商品, 开辟了多条贸易路线, 在东非海岸和东南非内陆及中部非洲之间发挥了重要的中介与联结作用。但由于忽视贸易活动的可持续发展, 以及外部竞争的加剧, 尼扬姆维齐人的贸易活动开始陷入困境。随着殖民侵略到来, 尼扬姆维齐人的贸易活动在工业化国家的商品供应体系、先进的武器, 以及雄厚资本冲击下丧失活力。殖民统治建立后, 尼扬姆维齐人陷入殖民者的剥削和压迫, 失去了必需的资本和自由, 其传统的贸易活动迅速衰落、消亡。

(责任编辑: 邢永平 责任校对: 詹世明)

¹ See Stephen J. Rockel “‘A Nation of Porters’: The Nyanwezi and the Labour Market in Nineteenth-Century Tanzania”, *The Journal of African History*, Vol 41, No 2 2000 p. 181

^④ I N. K. Inambao and A. J. Temu op. cit., p. 89.